

2012

Zamet Industry

*Sprawozdanie z działalności Zamet Industry S.A.
za okres 01.01.2012 – 31.12.2012*



Piotrków Trybunalski 12.04.2013

Spis treści

1. Zasady sporządzenia sprawozdania finansowego	3
2. Podstawowe informacje o Spółce	3
2.1. Informacje prawne	3
2.2. Charakterystyka działalności	3
2.3. Grupa Kapitałowa	4
2.4. Struktura własnościowa	4
2.5. Władze Spółki	5
3. Działalność Zamet Industry S.A.	6
3.1. Informacje o wytwarzanych produktach i usługach	6
3.2. Struktura przychodów	8
3.3. Rynki zbytu	9
3.4. Źródła zaopatrzenia	11
3.5. Umowy znaczące	11
3.6. Transakcje z podmiotami powiązаныmi	13
3.7. Kredyty i pożyczki	14
3.8. Poręczenia i gwarancje	14
3.9. Emisje papierów wartościowych	15
3.10. Zatrudnienie i sytuacja płacowa	15
3.11. BHP i ochrona środowiska	15
4. Sytuacja finansowa	16
4.1. Wyniki finansowe – wybrane dane	16
4.2. Opis podstawowych wielkości ekonomiczno – finansowych	17
4.3. Czynniki mające wpływ na wynik	19
4.4. Objaśnienie różnic pomiędzy wynikiem uzyskanym a prognozowanym	20
4.5. Ocena zarządzania zasobami finansowymi	20
4.6. Ocena możliwości zamierzeń inwestycyjnych	20
4.7. Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania	20
5. Perspektywy rozwoju	21
5.1. Charakterystyka istotnych czynników	21
5.2. Prace badawcze i rozwojowe	22
6. Ryzyka i zagrożenia	23
7. Pozostałe informacje	26
7.1. Informacje o dywidendzie	26
7.2. Postępowania sądowe i administracyjne	26
7.3. Wykaz akcji w posiadaniu osób zarządzających oraz nadzorujących	26
7.4. Umowy z osobami zarządzającymi i nadzorującymi	27
7.5. Wynagrodzenie Zarządu i Rady Nadzorczej	27
7.6. Akcje pracownicze	27
7.7. Zdarzenia po zakończeniu okresu sprawozdawczego	27
7.8. Informacje o podmiocie uprawnionym do badania sprawozdań finansowych	27
8. Oświadczenie o stosowaniu ładu korporacyjnego	29
9. Oświadczenia Zarządu	37

1. Zasady sporządzenia sprawozdania finansowego

Podstawę sporządzenia sprawozdania finansowego stanowi Rozporządzenie Ministra Finansów z dnia 19 lutego 2009 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami państwa niebędącego państwem członkowskim (Dz.U. z 2003 r. Nr 33, poz. 259 z późn. zm.). Sprawozdanie finansowe za 2012 rok zostało sporządzone zgodnie z zasadami Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej (MSSF) w wersji zatwierdzonej przez Unię Europejską (UE), a w zakresie nieuregulowanym powyższymi standardami, zgodnie z wymaganiami ustawy z dnia 29 września 2009 r. o rachunkowości (Dz. U. 2013, poz. 330) i wydanych na jej podstawie przepisów wykonawczych. Sprawozdanie finansowe Zamet Industry S.A. zostało sporządzone przy założeniu kontynuacji działalności spółki w możliwej do przewidzenia przyszłości. W chwili obecnej nie istnieją żadne okoliczności wskazujące na zagrożenie kontynuowania działalności przez Spółkę. Sprawozdanie zostało sporządzone na dzień 31.12.2012 r. Sprawozdanie finansowe sporządzono stosując jednolite zasady rachunkowości w odniesieniu do podobnych transakcji oraz innych zdarzeń następujących w zbliżonych okolicznościach. Zaprezentowane dane finansowe na dzień 31.12.2012 r. oraz za okres 12 miesięcy zakończony tą datą, podlegały badaniu przez biegłego rewidenta. Opinia i raport z badania są dołączone do sprawozdania. Porównywalne dane finansowe na dzień 31.12.2011 r. zawarte w sprawozdaniu podlegały badaniu audytora w sprawozdaniu za rok 2011.

2. Podstawowe informacje o Spółce

2.1. Informacje prawne

Zamet Industry Spółka Akcyjna z siedzibą w Piotrkowie Trybunalskim (97-300) została zarejestrowana w rejestrze przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego prowadzonego przez Sąd Rejonowy dla Łodzi-Śródmieścia w Łodzi, XX Wydział Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS: 0000340251. Spółka działa na obszarze Rzeczypospolitej Polskiej oraz poza jej granicami. Czas trwania Spółki jest nieograniczony. Spółka działa na podstawie Kodeksu Spółek Handlowych a także innych właściwych przepisów prawa. Spółka nie posiada oddziałów. Organami spółki są Zarząd, Rada Nadzorcza oraz Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy.

2.2. Charakterystyka działalności

Zamet Industry S.A. jest producentem wielkogabarytowych konstrukcji stalowych. Działalność Spółki skoncentrowana jest głównie na wytwarzaniu konstrukcji i urządzeń w sektorze offshore, (spółka dostarcza wyposażenie do wydobywania ropy i gazu z dna morskiego, wyposażenie statków, portowe urządzenia przeładunkowe, dźwigi) oraz na rynku górnictwa i energetycznym (spółka oferuje m.in. koparki wielonaczyniowe, ładowarko-zwałowarki, naczynia wyciągowe – klatki, skipy, skipoklatki, koła linowe, systemy nawęglania oraz urządzenia do mechanicznej przeróbki węgla). Zamet Industry S.A. rozszerza komplementarność swojej oferty poprzez świadczenie usług w zakresie zabezpieczeń antykorozyjnych i spawania.

2.3. Grupa Kapitałowa

Grupę Kapitałową tworzą **Zamet Industry S.A.** z siedzibą w Piotrkowie Trybunalskim (jednostka dominująca) oraz Zamet Budowa Maszyn S.A. (jednostka zależna) z siedzibą w Tarnowskich Górach, wpisana do rejestru przedsiębiorstw prowadzonego przez Sąd Rejonowy w Gliwicach, X Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS: 0000289560. W ramach spółki **Zamet Budowa Maszyn S.A.** funkcjonuje również oddział zamiejscowy w Bytomiu, powstały w oparciu o wydział mechaniczny dawnej Huty Zygmunt S.A. Zamet Industry S.A. jest właścicielem 100 % akcji w kapitale zakładowym spółki Zamet Budowa Maszyn S.A., dających tyle samo głosów na walnym zgromadzeniu. Na dzień 31.12.2012 r. jak również na dzień przekazania niniejszego sprawozdania, konsolidacji podlega wyłącznie w/w spółka. W roku 2012 nie było zmian w strukturze Grupy Kapitałowej.

2.4. Struktura własnościowa

Kapitał zakładowy spółki wynosi 67 410 000,00 zł i dzieli się na 96 300 000 akcji, w tym: 32 428 500 akcji zwykłych na okaziciela serii A, o wartości nominalnej 0,70 zł każda oraz 63 872 500 akcji zwykłych na okaziciela serii B, o wartości nominalnej 0,70 zł każda. Jedna akcja daje prawo do jednego głosu na Walnym Zgromadzeniu. W 2012 roku struktura kapitału zakładowego nie ulegała żadnym zmianom.

Według wiedzy Zarządu (zgodnie z otrzymanymi powiadomieniami) struktura posiadania znacznych pakietów akcji na dzień 31.12.2012 przedstawia się następująco.

Akcjonariusz	Liczba akcji	Udział w ogólnej liczbie akcji	Liczba głosów na WZA	Udział w głosach na WZA
TDJ S.A.	64 521 000	67,00%	64 521 000	67,00%
Tomasz Domogała*	5 473 371	5,68%	5 473 371	5,68%
AVIVA OFE	5 210 315	5,41%	5 210 315	5,41%
ING OFE	6 291 029	6,53%	6 291 029	6,53%
Pozostali	14 804 285	15,37%	14 804 285	15,37%
Razem	96 300 000	100,00%	96 300 000	100,00%

*Pan Tomasz Domogała jest podmiotem dominującym wobec Spółki TDJ S.A., w związku z czym bezpośrednio i pośrednio dysponuje łącznie 69 994 711 akcjami spółki Zamet Industry S.A., o łącznej wartości nominalnej 48 996 297,7 PLN, co stanowi 72,68 % akcji tej spółki i daje tyle samo głosów na Walnym Zgromadzeniu.

W 2012 roku Spółka nie otrzymała zawiadomienia w trybie art. 69 ustawy z dnia 29 lipca 2005 r. o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych (Dz.U. 2005 Nr 184 poz. 1539) o zmianie udziału któregośkolwiek z akcjonariuszy posiadających powyżej 5% udziału w kapitale zakładowym.

Zarządowi nie są znane żadne ograniczenia dotyczące przenoszenia praw własności akcji ani żadne umowy, w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez akcjonariuszy.

2.5. Władze Spółki

Na dzień 31.12.2012

Zarząd	Rada Nadzorcza
Jan Szymik – Prezes Zarządu	Tomasz Domogała – Przewodniczący RN
	Jacek Domogała – Członek RN
	Beata Zawiszowska – Członek RN
	Czesław Kisiel – Członek RN
	Jacek Osowski – Członek RN

Na dzień 31.12.2011

Zarząd	Rada Nadzorcza
Wojciech Wrona – Prezes Zarządu	Tomasz Domogała – Przewodniczący RN
	Jacek Domogała – Członek RN
	Beata Zawiszowska – Członek RN
	Czesław Kisiel – Członek RN
	Jacek Osowski – Członek RN

W 2012 roku nastąpiła zmiana w Zarządzie Spółki. W dniu 17.02.2012 roku Prezes Zarządu Wojciech Wrona złożył rezygnację z pełnienia funkcji w Zarządzie Spółki, ze skutkiem na dzień 29.02.2012 r. Tego samego dnia, Rada Nadzorcza Emitenta podjęła uchwałę w sprawie powołania z dniem 29.02.2012 r. do Zarządu Spółki Pana Jana Szymika, powierzając mu funkcję Prezesa Zarządu. Skład osobowy Rady Nadzorczej w odniesieniu do dn. 31.12.2011r. nie uległ zmianie.

3. Działalność Zamet Industry S.A.

3.1. Informacje o wytwarzanych produktach i usługach

Działalność Spółki skoncentrowana jest głównie na produkcji konstrukcji i urządzeń w **sektorze offshore** (spółka dostarcza wyposażenie do wydobycia ropy i gazu z dna morskiego, wyposażenie statków, portowe urządzenia przeładunkowe, dźwigi) oraz na **rynku górniczym i energetycznym** (spółka oferuje m.in. koparki wielonaczyniowe czy ładowarko-zwałowarki). Zamet Industry S.A. rozszerza komplementarność swojej oferty poprzez świadczenie usług w zakresie zabezpieczeń antykorozyjnych i spawania.

Poniżej został zamieszczony opis produktów i usług, w ramach poszczególnych segmentów działalności Zamet Industry S.A., prezentowanych w sprawozdaniu finansowym.

MASZYNY DLA RYNKU ROPY I GAZU (OFFSHORE)

-URZĄDZENIA NA PLATFORMY WIERTNICZE

Oferowane przez Zamet Industry S.A. produkty tego asortymentu obejmują między innymi:

- suwnice bramowe, suwnice obrotowe,
- specjalistyczne podajniki rur (ang. TFM)
- zespoły magazynów (ang. Riser Fingerboard),
- elementy systemu głowic wiercących,

Produkcja wspomnianych urządzeń jest realizowana najczęściej na podstawie dokumentacji technicznej powierzonej przez naszych odbiorców. W ramach indywidualnych zleceń dokonujemy również zmian i uzupełnień do dokumentacji uzgodnionych z klientami. Charakter produkcji jest ściśle zindywidualizowany ze względu na potrzeby i oczekiwania kontrahenta. Urządzenia produkowane w Zamet Industry S.A. są ponadto wyposażone w układy hydrauliczne i elektryczne, a przed wysłaniem do klienta przechodzą testy funkcjonalności przeprowadzane pod okiem ich finalnego użytkownika.

- URZĄDZENIA DO PODWODNEGO WYDOBYCIA ROPY I GAZU

Zakres oferowanych urządzeń do podwodnego wydobycia ropy i gazu obejmuje między innymi:

- ramy XT, składające się z ramy zasadniczej oraz przykręcanych do niej panelu i dachu. Całkowita waga tych urządzeń wynosi ok. 8-10 ton.
- ramy przyszybowe, montowane bezpośrednio w szybie, na której jest montowana rama XT. Średni ciężar tej ramy wynosi 7-8 ton.
- ramy PGB stosowane do montażu na szybach w płytkiej wodzie. Tego typu konstrukcja składa się z ramy wraz z przegubowymi, ewentualnie teleskopowanymi nogami oraz ochronnego namiotu.

Poza wspomnianymi powyżej większymi elementami produkujemy również tzw. skidy do transportu lub sprawdzania ram XT i urządzenia małogabarytowe o średnim ciężarze 500 – 2000 kg, służące do przyłączenia rurociągu do ramy XT.

MASZYNY DLA GÓRNICTWA I ENERGETYKI

- MASZYNY DO MECHANICZNEJ PRZERÓBKI SUROWCÓW MINERALNYCH

Produkowane przez Zamet Industry S.A. urządzenia mechanicznej przeróbki węgla są indywidualnie dostosowywane do danych warunków eksploatacyjnych w zakładach przeróbczych. Konstrukcja tych urządzeń uzależniona jest ściśle od technologii wzbogacania urobku. W tej grupie asortymentowej Zamet Industry S.A. oferuje obecnie: osadzarki (miałowe, ziarnowe, szeroko asortymentowe) - urządzenia te stosowane są w procesie wzbogacania węgla w górniczych zakładach przeróbczych, wzbogacalniki stosowane do wzbogacania węgla i innych minerałów, filtry próżniowe stosowane do filtrowania mułów węglowych i koncentratów flotacyjnych, hydrocyklony wzbogacające i klasyfikujące - zagęszczające stosowane do wzbogacania i klasyfikacji nadawy, zagęszczacze promieniowe o zakresie średnic od 15m do 45m stosowane w zakładach przeróbczych do zagęszczania surowego mułu węglowego, w oczyszczalniach ścieków oraz w przeróbce surowców mineralnych, podnośniki kubekowe odwadniające przeznaczone przede wszystkim do odwodnienia i transportu produktu z osadzarek, mogą być stosowane w innych, technologicznie podobnych procesach. Powyższe urządzenia mają zastosowanie przede wszystkim na rynku górniczym, a ich głównymi odbiorcami są między innymi spółki węglowe.

- URZĄDZENIA WYCIĄGOWE

Urządzenia wyciągowe stanowią bardzo szeroką różnorodność maszyn i urządzeń. Ze względu na swoją specyfikę konstrukcji i przeznaczenia są indywidualnie dostosowywane do danych warunków. W tej grupie asortymentowej Zamet Industry S.A. oferuje m.in. koła linowe przeznaczone do stosowania w górniczych wieżach wyciągowych, klatki szybowe przeznaczone do przewozu osób, transportu wozów kopalnianych, opuszczania urządzeń i materiałów na podszybia, skipy przeznaczone do pionowego (szybowego) transportu urobku w kopalniach podziemnych. Urządzenia wyciągowe mają zastosowanie na rynku górniczym, a ich odbiorcami są zazwyczaj spółki węglowe oraz spółki działające w obszarze górnictwa głębinowego, np. kopalnie soli.

- URZĄDZENIA PRZEŁADUNKOWE

Do tej grupy produktów należą przede wszystkim: zwałowarki, ładowarki, koparki wielonaczyniowe, zgarniarki portalowe, wywrotnice wagonowe oraz pozostałe maszyny i urządzenia przeładunkowe, wykorzystywane w przemyśle górniczym i energetycznym. Zamet Industry S.A. dostarcza gotowe do pracy maszyny, wyposażone w kompleksowe systemy hydrauliczne, elektryczne i AKPiA. Ze względu na specyfikę konstrukcji i przeznaczenia są indywidualnie dostosowywane do danych warunków.

MASZYNY I URZĄDZENIA DLA POZOSTAŁYCH PRZEMYSŁÓW

Grupa urządzeń dla pozostałych przemysłów obejmuje przede wszystkim maszyny wytwarzane na potrzeby sektora stoczniowego, portowego, cementowego i pozostałych, wśród nich między innymi:

- urządzenia portowe, w tym dźwigi obsługujące nabrzeża kontenerowe,

- wciągarki lin i łańcuchów kotwiących oraz stacji napędowych dla tego typu wciągarek - urządzenia te przeznaczone są do zabudowy na statkach,
- kruszarki, młyny, separatory oraz kominy, wykorzystywane w przemyśle cementowym,

USŁUGI

Zamet Industry S.A. dysponuje nowoczesnymi technologiami mechanicznymi, spawalniczymi i malarskimi pozwalającymi świadczyć usługi w zakresie obróbki mechanicznej, spawania konstrukcji stalowych oraz malowania i zabezpieczeń antykorozyjnych. Powyższe usługi świadczone jako odrębne zlecenia bądź też jako jeden z elementów w ramach kontraktów na budowę urządzeń wielkogabarytowych.

3.2. Struktura przychodów

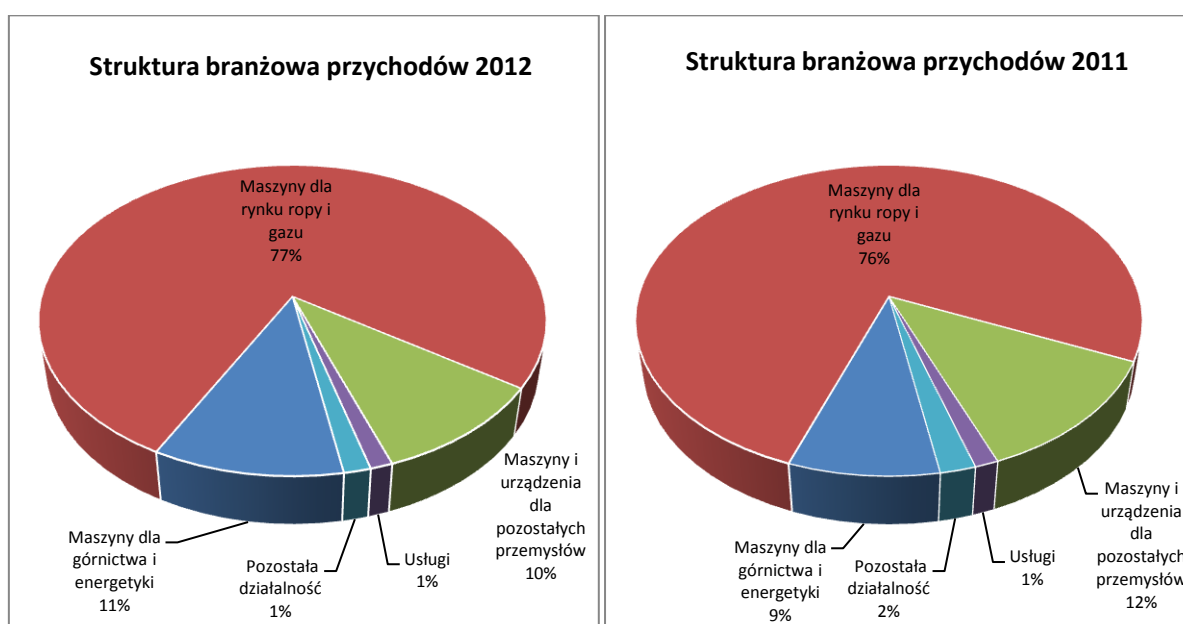
W 2012 r. istotnym źródłem przychodów Spółki był segment maszyn dla rynku ropy i gazu, w obszarze którego przychody ze sprzedaży wyniosły 77 mln zł i stanowiły udział w sprzedaży na poziomie 76,6%. Segment maszyn dla górnictwa i energetyki wygenerował przychód na poziomie 10,6 mln zł, co stanowi 10,5% udziału w sprzedaży. Segment maszyn i urządzeń dla pozostałych przemysłów wygenerował przychód na poziomie 10,2 mln zł, co stanowi udział w wysokości 10,1%. W ramach tego segmentu wytwarzane są m.in. konstrukcje dźwigowe i wciągarki. Struktura branżowa przychodów w 2012 roku została przedstawiona poniżej.

Dane w tys. zł

I - XII 2012	Maszyny dla górnictwa i energetyki	Maszyny dla rynku ropy i gazu	Maszyny i urządzenia dla pozostałych przemysłów	Usługi	Pozostała działalność	Razem
Przychody ze sprzedaży	10 587	76 993	10 192	1 244	1 501	100 516
Koszty ze sprzedaży	8 787	49 704	6 958	744	1 492	67 686
Zysk brutto na sprzedaży	1 799	27 288	3 234	500	9	32 830
Koszty zarządu i sprzedaży	556	8 426	998	155	3	10 137
Zysk na sprzedaży (wynik segmentu)	1 244	18 862	2 236	346	6	22 693
Udział w przychodach ogółem	10,53%	76,60%	10,14%	1,24%	1,49%	100,00%

Dane w tys. zł

I - XII 2011	Maszyny dla górnictwa i energetyki	Maszyny dla rynku ropy i gazu	Maszyny i urządzenia dla pozostałych przemysłów	Usługi	Pozostała działalność	Razem
Przychody ze sprzedaży	6 521	59 530	9 649	1 025	1 542	78 267
Koszty ze sprzedaży	5 516	42 818	6 495	876	1 508	57 212
Zysk brutto na sprzedaży	1 005	16 713	3 154	149	34	21 055
Koszty zarządu i sprzedaży	448	7 457	1 407	66	15	9 395
Zysk na sprzedaży (wynik segmentu)	557	9 255	1 747	82	19	11 660
Udział w przychodach ogółem	8,33%	76,06%	12,33%	1,31%	1,97%	100,00%



3.3. Rynki zbytu

Przychody ze sprzedaży eksportowej w 2012 r. stanowiły 86,7% wszystkich przychodów ze sprzedaży Spółki, osiągając poziom przekraczający 87,2 mln zł. Sprzedaż na rynku krajowym wygenerowała przychody na poziomie 13,3 mln zł. Głównymi rynkami zewnętrznymi są kraje europejskie. Największe znaczenie ma sprzedaż do Norwegii, gdzie ulokowano w 2012 roku 67,3 mln zł, i stanowiło to udział w rocznej sprzedaży w wysokości 67%. Istotne są także kierunki sprzedaży do krajów Unii Europejskiej – Holandii, Niemiec oraz Wielkiej Brytanii, gdzie w 2012 roku Spółka osiągnęła przychody przekraczające 19,8 mln zł. Poniższa tabela przedstawia strukturę geograficzną przychodów Spółki.

	Przychody ze sprzedaży struktura terytorialna	Przychody ze sprzedaży struktura terytorialna
	Za okres 01/01/2012 - 31/12/2012	Za okres 01/01/2011-31/12/2011
	w tys. zł	w tys. zł
Polska	13 347	9 761
Unia Europejska	19 833	13 308
Pozostałe kraje europejskie	67 336	55 060
Pozostałe (Ameryka, Azja, Afryka, Australia)	-	138
Razem	100 516	78 267
Eksport razem	87 169	68 506
Kraj	13 347	9 761
Udział eksportu	86,72%	87,53%
Udział sprzedaży krajowej	13,28%	12,47%

Odbiorcami maszyn i urządzeń wytwarzanych przez Zamet Industry S.A. w ramach kluczowego segmentu maszyn dla rynku ropy i gazu (offshore) są najwięksi światowi dostawcy wyposażenia do podwodnego wydobycia ropy i gazu, między innymi: Aker Solutions, GE Oil & Gas, National Oilwell Varco, Rolls Royce, Cameron, FMC Technologies, IHC, TTS, SMB.

Do odbiorców produktów i usług Spółki, których udział w przychodach ze sprzedaży w 2012 roku przekroczył 10% należy zaliczyć Grupę Aker Solutions (Aker Subsea, Aker MH, Pusnes) oraz GE Oil & Gas.

Zarówno współpraca z Aker Solutions, jak i z GE Oil & Gas, odbywa się na zasadzie bieżących zamówień, w ramach których każdorazowo ustalane są konkretne warunki realizacji każdego zamówienia. Spółki nie łączą z w/w podmiotami umowy współpracy, które zawierałyby jakiekolwiek limity dostaw, zamówień, gwarancje, co do mocy produkcyjnych czy kary dla stron z tytułu ich niezrealizowania.

Aker Solutions oraz GE Oil & Gas są znaczącymi odbiorcami produkowanych przez Spółkę urządzeń na platformy wiertnicze oraz urządzeń do podwodnego wydobycia ropy i gazu, a przychody zrealizowane w przeszłości stanowią znaczny udział w przychodach ze sprzedaży ogółem. W związku z powyższym, pomimo braku konkretnych zobowiązań, uzależniających Spółkę od tej grupy, wynikających z zawartych umów, należy uznać, że występuje uzależnienie Zamet Industry od umów zawieranych z podmiotami z grupy Aker Solutions. oraz GE Oil & Gas. W razie zerwania współpracy przez wyżej wymienionych kontrahentów, Zamet Industry utraciłaby istotnego odbiorcę, a tym samym znaczące źródło przychodów, które trudno byłoby zastąpić w krótkim czasie.

3.4. Źródła zaopatrzenia

W okresie sprawozdawczym wartość zakupionych przez Spółkę materiałów i usług w kraju i za granicą wyniosła 50,9 mln zł. W zakresie źródeł zaopatrzenia w materiały do produkcji oraz towary, Spółka prowadzi politykę dywersyfikacji dostawców. Istnieje swobodny dobór kontrahentów odpowiadający wymogom i kryteriom założonym w procedurach Zintegrowanego Systemu Zarządzania Jakością, Środowiskiem oraz Bezpieczeństwem i Higieną Pracy. Zakupy dokonywane są w hutach, kuźniach, u producentów taśm, elektryki, hydrauliki oraz w firmach zajmujących się dystrybucją różnego rodzaju materiałów. Udział zakupów dokonywanych w firmach wskazanych przez odbiorców naszych maszyn i urządzeń, a dotyczący w szczególności: silników, taśmy, elektryki, farb jest nieznaczny w całości realizowanych zakupów. Ponadto, w przypadku braku mocy przerobowych lub możliwości technologicznych, Spółka korzysta przy wykonywaniu zadań produkcyjnych z usług kooperantów w zakresie obróbki mechanicznej i cieplnej, cynkowania, hartowania, wycinania laserem i innych usług. Nie występuje uzależnienie od jednego lub więcej dostawców tych usług.

3.5. Umowy znaczące

Zamet Industry S.A. przyjęła kryterium pozwalającym na właściwą ocenę znaczenia zawartej umowy, jako 10% wartości kapitałów własnych Emitenta, z uwzględnieniem przepisów Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19 lutego 2009 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych (...). W okresie od 01.01.2012 r. do 31.12.2012 r. zostały zawarte następujące umowy znaczące:

- Umowa znacząca z AKER SOLUTIONS, o której Emitent informował raportem bieżącym nr 3/2012 w dniu 14 lutego 2012 r. Dotyczy zawarcia przez Zamet Industry SA w okresie od 24 grudnia 2011 r. do 14 lutego 2012 r. szeregu umów jednostkowych ze spółkami należącymi do Aker Solutions, na łączną wartość 12 236,539,82 PLN. Spośród wyżej wymienionych, umową o najwyższej wartości jest umowa z dnia 14 lutego 2012 z Aker Subsea AS (Norwegia), na dostawę elementów stanowiących wyposażenie urządzeń do podwodnego wydobycia ropy i gazu, o wartości 1 526 459,50 EUR.
- Umowa znacząca z GENERAL ELECTRIC, o której Emitent informował raportem bieżącym nr 8/2012 w dniu 23 kwietnia 2012 r. Dotyczy zawarcia przez Zamet Industry S.A. szeregu umów jednostkowych z GE na łączną wartość 14 009 401,70 PLN. Spośród wyżej wymienionych, umową o najwyższej wartości jest zamówienie z dnia 23 kwietnia 2012 z Vetco Gray GE Oil & Gas (Aberdeen, UK), na dostawę elementów konstrukcji urządzeń do podwodnego wydobycia ropy i gazu, o wartości 793 192,50 GBP.
- Umowa znacząca z AKER SOLUTIONS, o której Emitent informował raportem bieżącym nr 12/2012 w dniu 23 maja 2012 r. Dotyczy zawarcia przez Zamet Industry SA w okresie od 15 lutego 2012 r. do 22

maja 2012 r. szeregu umów jednostkowych ze spółkami należącymi do Aker Solutions, na łączną wartość 12 236,539,82 PLN. Spośród wyżej wymienionych, umową o najwyższej wartości jest umowa z dnia 20 marca 2012 z Aker Pusnes AS (Norwegia), na dostawę elementów cumujących, stanowiących wyposażenie platform wiertniczych, o wartości 606 880,00 EUR.

- Aneks do umowy o limit wierzytelności nr CRD/L/29911/09, zawartej pomiędzy Zamet Industry S.A. a RAIFFEISEN BANK POLSKA SPÓŁKA AKCYJNA z siedzibą w Warszawie w dniu 12 maja 2009r. (z późniejszymi zmianami), o zawarciu którego Emitent informował raportem bieżącym nr 23/2012 w dniu 17.07.2012 r. Zgodnie z treścią niniejszego aneksu, Bank udziela Emitentowi limitu wierzytelności określonego w walucie polskiej do wysokości 13.000.000,00 PLN (uprzednio Bank udzielał Emitentowi limitu walucie EUR, w kwocie 2.000.000,00 EUR). Formy wykorzystania limitu obejmują możliwość wykorzystania kredytu w rachunku bieżącym, w walucie polskiej, do wysokości 5.000.000,00 PLN, oraz skorzystania z gwarancji bankowych w walucie polskiej lub innej walucie, do wysokości 8.000.000,00 PLN.
- Aneks do umowy o limit kredytowy wielocelowy, zawartej pomiędzy Zamet Industry S.A. a PKO BANK POLSKI SPÓŁKA AKCYJNA z siedzibą w Warszawie w dniu 26 kwietnia 2010r. (z późniejszymi zmianami), o zawarciu którego Emitent informował raportem bieżącym nr 20/2012 w dniu 10.07.2012r. Aneks zmienia postanowienia ww. umowy kredytowej i wprowadza jednolity tekst umowy, zgodnie z którym Bank udziela Emitentowi kredytu w formie limitu kredytowego wielocelowego, zwanego dalej „limitem”, określonego w walucie polskiej w kwocie 23.000.000,00 zł, słownie: dwadzieścia trzy miliony złotych (uprzednio Bank udzielał Emitentowi limitu w wysokości 15.000.000,00 zł). W ramach limitu, Emitent dysponuje możliwością: wykorzystania kredytu w rachunku bieżącym, w walucie polskiej do wysokości 85% limitu, na finansowanie bieżących zobowiązań wynikających z wykonywanej działalności, skorzystania z gwarancji bankowych, do wysokości 25 % limitu, otwarcia akredytyw dokumentowych, do wysokości 40% limitu. Limit udzielony jest na okres od 09.07.2012 r. do 08.07.2015 r.
- Umowa znacząca z AKER SOLUTIONS, o której Emitent informował raportem bieżącym nr 33/2012 w dniu 11 września 2012 r. Dotyczy zawarcia przez Zamet Industry SA w okresie od 23 maja 2012 r. do 11 września 2012 r. szeregu umów jednostkowych ze spółkami należącymi do Aker Solutions, na łączną wartość 14 097 908,50 PLN. Spośród wyżej wymienionych, umową o najwyższej wartości jest zamówienie z dnia 27 lipca 2012 z Aker Subsea AS (Norwegia), na dostawę elementów stanowiących wyposażenie urządzeń do podwodnego wydobywania ropy i gazu, o wartości 2 174 284 NOK.
- Umowa znacząca z GENERAL ELECTRIC, o której Emitent informował raportem bieżącym nr 35/2012 w dniu 08 listopada 2012 r. Dotyczy zawarcia przez Zamet Industry S.A. szeregu umów jednostkowych z GE na łączną wartość 17 681 812,26 PLN. Spośród wyżej wymienionych, umową o najwyższej

wartości jest zamówienie z dnia 02 października 2012 z GE Oil & Gas Vetco Gray Scandinavia AS (Norwegia), na dostawę elementów konstrukcji urządzeń do podwodnego wydobycia ropy i gazu, o wartości 11 629 359,8 NOK.

- Umowa znacząca z AKER SOLUTIONS, o której Emitent informował raportem bieżącym nr 36/2012 w dniu 03 grudnia 2012 r. Dotyczy zawarcia przez Zamet Industry SA w okresie od 12 września 2012 r. do 03 grudnia 2012 r. szeregu umów jednostkowych ze spółkami należącymi do Aker Solutions, na łączną wartość 12 977 400 PLN. Spośród wyżej wymienionych, umową o najwyższej wartości jest zamówienie z dnia 16 października 2012 z Aker Subsea AS (Norwegia), na dostawę elementów stanowiących wyposażenie urządzeń do podwodnego wydobycia ropy i gazu, o wartości 906 431 EUR.

Ponadto, w okresie od 01.01.2012 r. do 31.12.2012 r. Zamet Industry S.A. zawarł inne umowy, które nie spełniają kryterium umów znaczących, między innymi:

- Umowa ZAMET INDUSTRY S.A. z DALKIA ŁÓDŹ S.A. na wykonanie i dostawę nowej ładowarko-zwałowarki wraz z pełną zabudową do Elektrociepłowni nr 4 w Łodzi. Kontrakt obejmuje zaprojektowanie, wykonanie i dostawę, wraz z zabudową i uruchomieniem fabrycznie nowej ładowarko-zwałowarki. Maszyna dostarczona przez Zamet Industry ma zapewnić wysoka dyspozycyjność urządzeń rozładowczo załadowczych na placu węglowym Elektrociepłowni, oraz zastąpi dwie dotychczas pracujące na miejscu maszyny. Wartość kontraktu przekracza 6 mln zł.
- Umowa ZAMET INDUSTRY S.A. z KHW S.A. na dostawę zwałowarki obrotowo-wysięgnikowej do KWK Wujek. Zamówienie realizowane jest w konsorcjum z firmą Financing & Manufacturing & Know-How z siedzibą w Kluczborku. Jego przedmiotem jest leasing finansowy samojezdnej zwałowarki obrotowo-wysięgnikowej wraz z torem jezdny na placu składowym urobku w Zakładzie Przeróbczym KHW SA KWK Wujek Ruchu „Śląsk”. Jako lider konsorcjum, Zamet Industry m.in. udzieli leasingu, zdemontuje dotychczas istniejące urządzenie, wykona stalową konstrukcję nowej maszyny z powłoką antykorozyjną oraz dostarczy i uruchomi zwałowarkę na placu węglowym kopalni. Wartość kontraktu sięga 6,9 mln zł.

3.6. Transakcje z podmiotami powiązаныmi

W 2012 roku nie miały miejsca transakcje z jednostkami powiązаныmi, które pojedynczo lub łącznie były istotne. Wszystkie transakcje zawierane pomiędzy podmiotami powiązаныmi zawierane były na warunkach rynkowych i w ocenie Zarządu były transakcjami typowymi, mającymi na celu wykorzystanie efektu synergii pomiędzy Spółkami. Informacje dotyczące transakcji z podmiotami powiązаныmi zostały zamieszczone w pkt. 48 sprawozdania finansowego. Wykaz podmiotów powiązanych na dzień 31.12.2012 r. został zaprezentowany w pkt. 2.37 sprawozdania finansowego.

3.7. Kredyty i pożyczki

Spółka posiada nw. czynne limity kredytowe (w tys. zł)

BANK	Rodzaj kredytu	Waluta	Kwota przyznanego limitu kredytowego	Termin spłaty	Oprocentowanie	Stan zadłużenia na 31.12.2012 r.
PKO BP S.A.	w rachunku bieżącym	PLN	19 550	08.07.2015	Wibor 1M + marża	11 581
Raiffeisen Bank Polska S.A.	w rachunku bieżącym	PLN	5 000	29.06.2015	Wibor 1M + marża	2 534
RAZEM			24 550			14 115

W roku 2012 spółka zawarła aneksy do umów kredytowych (szerzej opisane w p. 3.4 niniejszego sprawozdania), co zapewnia stabilny poziom finansowania zewnętrznego spółki do roku 2015.

Wykaz pożyczek otrzymanych / udzielonych przez Zamet Industry S.A. w roku obrotowym 2012 (w tys. zł)

Pożyczkodawca	Pożyczkobiorca	Data udzielenia	Termin spłaty	Kwota pożyczki oraz waluta	Oprocentowanie	Kwota zadłużenia na dzień 31.12.2012
Zamet Budowa Maszyn S.A.	Zamet Industry S.A.	10.09.2012	09.12.2012	4 000 PLN	Wibor 1M + marża	-
Zamet Budowa Maszyn S.A.	Zamet Industry S.A.	14.09.2012	15.10.2012	2 000 PLN	Wibor 1M + marża	-

3.8. Poręczenia i gwarancje

W 2012 r. Zamet Industry S.A. nie udzielała poręczeń. Należności i zobowiązania warunkowe przedstawia poniższa tabela (w tys. zł)

	31.12.2012	31.12.2011
Należności warunkowe	-	-
Zobowiązania warunkowe	124	283
Na rzecz jednostek powiązanych	-	-
Na rzecz pozostałych jednostek:	124	283
- udzielone gwarancje dobrego wykonania	124	283
- udzielone gwarancje przetargowe	-	-

3.9. Emisje papierów wartościowych

W 2012 roku nie miały miejsca emisje papierów wartościowych.

3.10. Zatrudnienie i sytuacja płacowa

Przyjęta przez Zarząd naszej Spółki polityka zatrudnienia zakłada stały monitoring poziomu zatrudnienia mający na celu optymalne wykorzystanie posiadanej kadry pracowniczej przy uwzględnieniu potrzeb Spółki, przydatności i kwalifikacji pracowników oraz zadań wynikających z realizowanej strategii rozwoju. Przeciętne zatrudnienie w okresie objętym sprawozdaniem ukształtowało się na poziomie 411 osób. Na dzień 31.12.2012 Spółka zatrudnia 423 pracowników. Poniższa tabela przedstawia poziom i strukturę zatrudnienia w etatach, oraz koszty wynagrodzeń i świadczeń pracowniczych poniesionych przez Spółkę w 2012 roku.

Przeciętne zatrudnienie	Za okres 01.01.2012 - 31.12.2012	Za okres 01.01.2011 - 31.12.2011
Pracownicy umysłowi	88	84
Pracownicy fizyczni	321	287
Pracownicy na urloпах wychowawczych	2	2
Razem	411	373

Koszty zatrudnienia (w tys. zł)	Za okres 01.01.2012 - 31.12.2012	Za okres 01.01.2011 - 31.12.2011
Spółka poniosła następujące koszty zatrudnienia:	23 578	19 752
Wynagrodzenia	18 851	15 880
Składki na ubezpieczenie społeczne i inne świadczenia pracownicze	4 727	3 872

3.11. BHP i ochrona środowiska

W Spółce funkcjonuje System Zarządzania Bezpieczeństwem i Higieną Pracy zgodnie w wymaganiami specyfikacji OHSAS 18001:1999 potwierdzony certyfikatem nr 076CC1-2006-HSO-GDA-DNV. W roku 2012 miała miejsca kontrola Państwowego Powiatowego Inspektora Sanitarnego, dotycząca kontroli narażenia pracowników na działanie czynników szkodliwych. Kontrola nie wykazała żadnych nieprawidłowości.

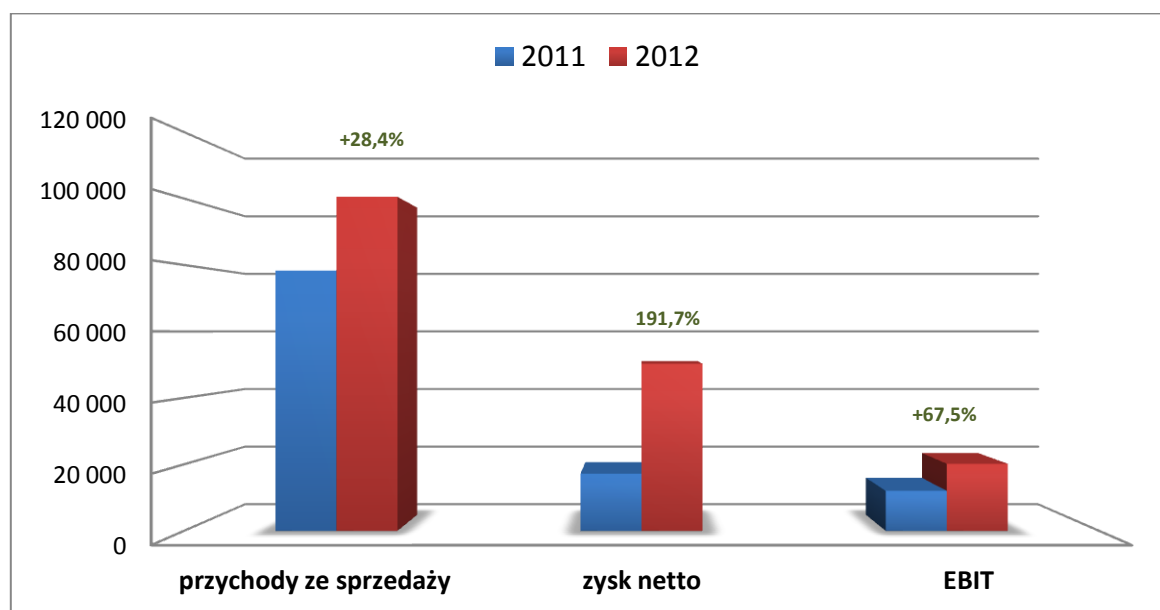
W zakresie ochrony środowiska, w 2012 roku kontynuowano realizację obowiązków i zadań wynikających z przepisów prawnych i postanowień administracyjnych. Spółka posiada Certyfikat Zarządzania Środowiskowego wg normy PN-EU ISO 14001, nr 152-2006-AE-GDA-RvA. W okresie objętym sprawozdaniem Spółka nie poniosła kar z tytułu nieprzestrzegania lub przekraczania obowiązujących norm oraz nie prowadziła inwestycji związanych z ochroną środowiska. W zakresie planów inwestycyjnych związanych z ochroną środowiska, spółka planuje przeprowadzić termomodernizację budynków znajdujących się na terenie zakładu.

4. Sytuacja finansowa

4.1. Wyniki finansowe – wybrane dane

Wybrane dane finansowe	TPLN	TPLN
	Rok 2012 od 01.01.2012 do 31.12.2012	Rok 2011 od 01.01.2011 do 31.12.2011
Przychody netto ze sprzedaży	100 516	78 267
Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej	50 268	17 232
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	20 189	12 056
Zysk (strata) netto przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej	50 268	17 232
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	24 597	-4 005
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	32 610	10 211
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	-55 965	-4 453
Przepływy pieniężne netto razem	1 242	1 753
Aktywa razem*	165 572	168 324
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania*	38 822	55 455
Zobowiązania długoterminowe*	0	4 079
Zobowiązania krótkoterminowe*	30 427	43 585
Kapitał własny*	126 749	112 869
Kapitał własny przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej*	126 749	112 869
Kapitał zakładowy*	67 410	67 410
Liczba akcji (w szt.)*	96 300 000	96 300 000
Zysk (strata) netto na jedną akcję zwykłą (w zł)	0,5220	0,1789
Rozwodniony zysk (strata) netto na jedną akcję zwykłą (w zł)	0,5220	0,1789
Wartość księgową na jedną akcję (w zł)*	1,3162	1,1721
Rozwodniona wartość księgową na jedną akcję (w zł)*	1,3162	1,1721
Zadeklarowana lub wypłacona dywidenda na jedną akcję (w zł.)	0,38	0

* dane zaprezentowane na dzień 31.12.2012 oraz 31.12.2011



4.2. Opis podstawowych wielkości ekonomiczno – finansowych

Sprzedaż

Przychody ze sprzedaży w 2012 r. wyniosły 100,5 mln zł i były o 22,2 mln zł wyższe w stosunku do osiągniętych w analogicznym okresie ubiegłego roku (+28,4%). Wzrost przychodów zrealizowany został na rynkach zagranicznych, głównie w segmencie maszyn dla rynku ropy i gazu. Na wzrost sprzedaży wpłynęło zwiększenie popytu na urządzenia wytwarzane dla rynku ropy i gazu. Wartość przychodów w tym segmencie wyniosła 77 mln zł. i była wyższa od osiągniętej w 2011 r. o 17,5 mln zł (+29%). Sprzedaż w segmencie urządzeń dla górnictwa i energetyki wyniosła 10,6 mln zł. w stosunku do 6,5 mln zł w roku 2011 (+62%), natomiast w segmencie maszyn dla pozostałych przemysłów oraz w segmentach usług i pozostałej działalności sprzedaż utrzymała się na zbliżonym poziomie jak w roku 2011. Ze względu na specyfikę działalności i rodzaj wytwarzanych urządzeń tj. dobra inwestycyjne, wpływ na wysokość osiąganych przychodów w 2012 r. miało obserwowane ożywienie gospodarcze i zwiększona aktywność potrzeb na rynkach offshore. Do osiągniętego poziomu sprzedaży przyczyniło się również zwiększenie rozpoznawalności marki Zamet, zapewnienie produkcji o najwyższych parametrach technicznych oraz bezpieczeństwa, które są potwierdzone posiadanymi certyfikatami.

Wynik operacyjny

Wynik na działalności operacyjnej w 2012r. wyniósł 20,2 mln zł wykazując wzrost o 8,1 mln zł w stosunku do roku poprzedniego (+67,5%). Na wzrost wyniku wpłynął głównie wynik brutto na sprzedaży, który w 2012 r. ukształtował się na poziomie 32,8 mln zł. i był wyższy od osiągniętego w 2011 r. o 11,8 mln zł. Rentowność brutto na sprzedaży wyniosła 32,7 % wobec 27,1% w 2011 r., natomiast rentowność na działalności operacyjnej wyniosła 20,1% wobec 15,4% w roku poprzednim.

Wynik netto

Zysk netto za 2012 r. wyniósł 50,3 mln zł, co oznacza wypracowanie rentowności netto na poziomie 50%. Na poziom zysku netto znaczny wpływ miała zarachowana dywidenda od jednostki zależnej w wysokości 33,3 mln zł. Po wyeliminowaniu wpływu dywidendy na wynik netto, rentowność netto wyniosła 16,9%. Wpływ na osiągnięty wynik miało głównie wypracowanie zysku na sprzedaży gdzie osiągnięto marżę na poziomie 32,7%.

Przepływy pieniężne

Przepływy operacyjne spółki za 2012r. wyniosły 24,6 mln zł. Z działalności inwestycyjnej spółka wygenerowała dodatnie przepływy pieniężne w wysokości 32,6 mln zł wynikające z otrzymanej od spółki zależnej dywidendy w kwocie 33,3 mln zł (po stronie wpływów) oraz inwestycji w nabycie rzeczowych aktywów trwałych w wysokości 0,7 mln zł (po stronie wydatków). Ujemne przepływy pieniężne na działalności finansowej wyniosły – 56 mln zł i związane były z wypłatą dywidendy za 2011 r. i zaliczki na poczet dywidendy za 2012 r. oraz z obsługą i spłatą zadłużenia kredytowego.

Jednostkowy bilans i wskaźniki

	31.12.2012 tys. zł.	31.12.2011 tys. zł.		31.12.2012 tys. zł.	31.12.2011 tys. zł.
Aktywa trwałe	114 865	119 706	Kapitał własny	126 749	112 869
Wartości niematerialne	54	8	Kapitał zakładowy	67 410	67 410
Rzeczowe aktywa trwałe	27 286	30 695	Kapitał zapasowy	22 835	22 937
Należności długoterminowe	916	1 833	Kapitał z aktualizacji wyceny	207	-
Inwestycje długoterminowe	85 138	85 144	Pozostałe kapitały rezerwowe	5 290	5 290
Pozostałe aktywa długoterminowe	-	-			
Aktywa z tytułu odroczonego podatku	1 472	2 026	Zyski zatrzymane	31 008	17 232
Aktywa obrotowe	50 707	48 618	Zobowiązania i rezerwy	38 822	55 455
Zapasy	5 499	5 544	Rezerwy na zobowiązania	8 395	7 791
Należności krótkoterminowe	40 584	39 648	Zobowiązania długoterminowe	-	4 079
Krótkoterminowe aktywa finansowe	-	-	Zobowiązania krótkoterminowe	30 427	43 585
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	4 526	3 284	Pozostałe zobowiązania	-	-
Rozliczenia międzyokresowe	98	142			
AKTYWA RAZEM	165 572	168 324	PASYWA RAZEM	165 572	168 324

Podstawowe wskaźniki	2012	2011	
Wskaźnik płynności ogólny	1,7	1,1	aktywa obrotowe / zobowiązania krótkoterminowe
Wskaźnik płynności szybki	1,5	1,0	(aktywa obrotowe-zapasy-RMK krótkoterminowe) / zobowiązania krótkoterminowe
Wskaźnik rotacji należności (dni)	133	133	średni stan należności z tytułu dostaw i usług / przychody ze sprzedaży x liczba dni
Wskaźnik rotacji zapasów (dni)	20	21	średni stan zapasów / przychody ze sprzedaży x liczba dni
Wskaźnik rotacji zobowiązań (dni)	36	38	średni stan zobowiązań z tytułu dostaw i usług / koszt własny sprzedanych produktów i materiałów x liczba dni
Wskaźnik ogólnego zadłużenia	18,4%	28,3%	kapitały obce / aktywa ogółem
Wskaźnik pokrycia odsetek	16,7x	5,6x	EBIT/odsetki
Wskaźnik rentowności sprzedaży	22,6%	14,9%	zysk ze sprzedaży / przychody ze sprzedaży
Wskaźnik rentowności netto	50,0%	22,0%	zysk netto / przychody ze sprzedaży

4.3. Czynniki mające wpływ na wynik

W okresie sprawozdawczym nie miały miejsca jednostkowe, charakterystyczne lub nietypowe zdarzenia, które w istotny sposób miały lub mogą w przyszłości mieć wpływ na wyniki Spółki. Na działalność operacyjną Zamet Industry S.A. wpływa szereg czynników o charakterze wewnętrznym, wynikających z uwarunkowań działalności Spółki i realizowanej strategii rozwoju oraz czynników zewnętrznych, wynikających z otoczenia rynkowego. Czynniki te mogą kształtować dynamikę rozwoju w przyszłości. Przedstawienie ich w poniższej kolejności nie jest związane z oceną ich ważności.

Do najważniejszych czynników zewnętrznych, które wpływają na przychody i wynik na poziomie operacyjnym naszej Spółki należą:

- Polityka fiskalna i makroekonomiczna prowadzona przez polski rząd,
- Polityka finansowa oraz inwestycyjna polskich i zagranicznych odbiorców specjalistycznych maszyn i urządzeń produkowanych przez Spółkę, od których w podstawowym stopniu zależy wysokość nakładów ponoszonych na remonty, modernizacje i zakup nowych urządzeń oraz zakup części zamiennych,
- Globalna sytuacja makroekonomiczna, w tym w szczególności koniunktura w sektorze wydobywania ropy i gazu z dna morskiego, z którą ściśle związany jest portfel zamówień największych światowych dostawców (Aker Solutions, GE Oil & Gas, FMC Technologies, National Oilwell Varco, Cameron International). Należy mieć na uwadze, iż kondycja branży offshore przekłada się na wyniki spółki z przesunięciem w czasie związanym m.in. z długością cyklu produkcyjnego urządzeń produkowanych przez Zamet.
- Ceny surowców niezbędnych do produkcji maszyn i urządzeń produkowanych przez Zamet, w szczególności ceny stali. Spółka stara się zabezpieczać ryzyko związane z niekorzystną zmianą cen surowców w oparciu zapisy umowne o możliwości indeksacji cen na wypadek istotnej zmiany cen surowców. Niekorzystna zmiana cen surowców, w kontekście ryzyka kursowego, jest zabezpieczana m.in. poprzez naturalny hedging.
- Poziomy kursów walut. Celem ograniczenia ryzyka walutowego, Zarząd Spółki podjął w dniu 24 maja 2012 r. uchwałę w sprawie przyjęcia polityki zarządzania ryzykiem walutowym w Grupie Kapitałowej Zamet, oraz uchwałę w sprawie wprowadzenia rachunkowości zabezpieczeń. Opis ryzyka związanego z wahaniami kursów walut został przedstawiony w p. 6 niniejszego sprawozdania.

Wśród elementów o charakterze wewnętrznym, decydujący wpływ na nasze wyniki operacyjne miały następujące czynniki:

- poszerzenie oferty produktowej na rynkach krajowych i zagranicznych,
- struktura kapitału obrotowego oraz wykorzystanie zasobów,
- umocnienie pozycji na rynku offshore poprzez rozwijanie współpracy i zwiększanie kompleksowości usług z dotychczasowymi partnerami, oraz nawiązanie współpracy z nowymi kontrahentami,

- poszukiwanie nowych sektorów gospodarki umożliwiających wykorzystanie posiadanego potencjału projektowego i wykonawczego,
- uzyskanie efektów synergii ze spółką zależną Zamet-Budowa Maszyn S.A.

4.4. **Objaśnienie różnic pomiędzy wynikiem uzyskanym a prognozowanym**

Zarząd Zamet Industry S.A. nie upublicznił prognoz wyników finansowych na rok 2012. Zarząd nie podjął również decyzji co do publikacji prognoz najbliższych okresów sprawozdawczych.

4.5. **Ocena zarządzania zasobami finansowymi**

Wszystkie zobowiązania publiczno-prawne oraz wobec pracowników regulowane są terminowo. Zaciągnięte kredyty obsługiwane są bez zakłóceń. Wskaźniki płynności ukształtowały się na poziomie: bieżący 1,7 oraz szybki 1,5. Wartość tych wskaźników uległa poprawie w porównaniu do analogicznego okresu roku ubiegłego. Realizowane kontrakty, kształtowanie portfela zamówień, uwzględniające osiągniętą dotychczas rentowność, poniesione nakłady inwestycyjne oraz rozszerzenie zakresu zarządzania projektami wpływa na poprawę efektywności Spółki i terminową realizację zobowiązań. Na chwilę obecną nie występują zagrożenia mogące znacząco pogorszyć płynność finansową Spółki. Wskaźnik rotacji należności pozostał na niezmiennym poziomie w stosunku do roku ubiegłego. Wskaźniki finansowania działalności oceniające stopień zadłużenia i możliwości jego obsługi oraz skalę ryzyka związanego ze strukturą pasywów ukształtowały się na poziomie korzystniejszym od osiągniętego w analogicznym okresie roku ubiegłego. Nastąpiła również znacząca poprawa wskaźników rentowności na wszystkich poziomach działalności. Podejmowane są także działania mające na celu ograniczenie czynników ryzyka na które narażona jest spółka. Celem ograniczenia ryzyka kursowego, Zarząd Spółki podjął w dniu 24 maja 2012 r. uchwałę w sprawie przyjęcia polityki zarządzania ryzykiem walutowym w Grupie Kapitałowej Zamet, oraz uchwałę w sprawie wprowadzenia rachunkowości zabezpieczeń. Mając na względzie wartości wskaźników, oraz biorąc pod uwagę terminowe i niezakłócone wywiązywanie się z zobowiązań, jak również w kontekście podejmowanych działań mających wpływ na ograniczenie zagrożeń zewnętrznych, Zarząd pozytywnie ocenia zarządzanie zasobami finansowymi.

4.6. **Ocena możliwości zamierzeń inwestycyjnych**

W obecnej chwili Spółka nie prowadzi działań o charakterze akwizycyjnym. Nie są podejmowane działania w zakresie inwestycji kapitałowych. Plan inwestycyjny zakłada inwestycje w modernizację rzeczowych aktywów trwałych. Wysokość nakładów inwestycyjnych z tego tytułu nie powinna znacząco odbiegać od kosztów amortyzacji. Bieżąca sytuacja finansowa spółki umożliwia realizację wyżej wymienionych, bez zmian w strukturze finansowania.

4.7. **Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania**

W 2012 roku nie miały miejsca istotne zmiany zasad zarządzania przedsiębiorstwem oraz grupą kapitałową.

5. Perspektywy rozwoju

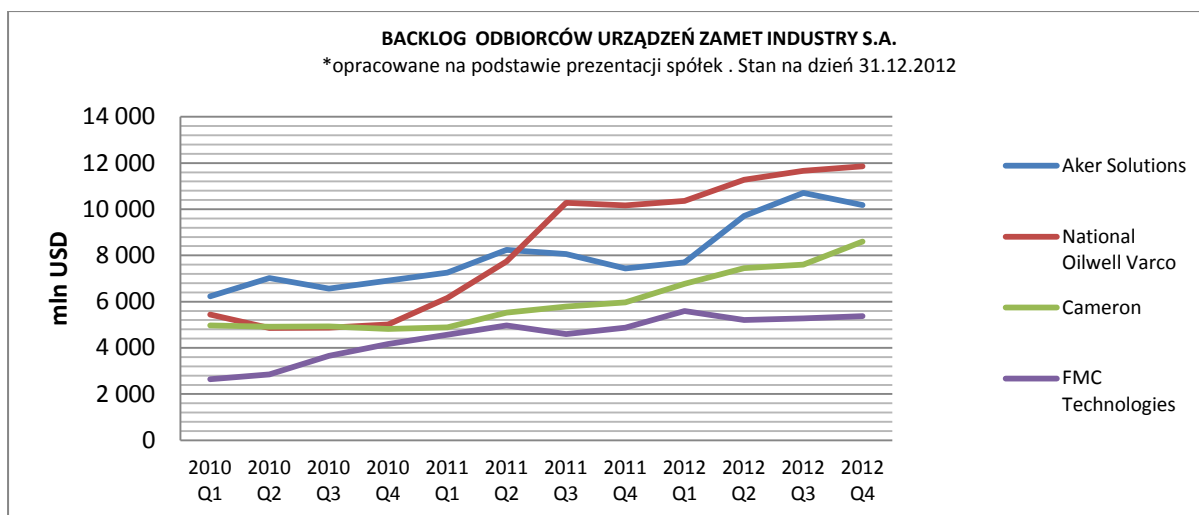
5.1. Charakterystyka istotnych czynników

Na dynamikę rozwoju Zamet Industry S.A. wpływa szereg czynników o charakterze wewnętrznym, wynikających z uwarunkowań działalności Spółki i realizowanej strategii rozwoju oraz czynników zewnętrznych, wynikających z otoczenia rynkowego.

Strategia rozwoju zakłada wzrost wartości rynkowej Zamet Industry S.A. w wyniku realizacji zdefiniowanych przez Zarząd działań, z których najważniejsze to:

- umocnienie pozycji na rynku offshore poprzez rozwijanie współpracy i zwiększanie kompleksowości usług z dotychczasowymi partnerami, oraz nawiązanie współpracy z nowymi kontrahentami,
- poszukiwanie nowych sektorów gospodarki umożliwiających wykorzystanie posiadanego potencjału projektowego i wykonawczego np. sektor górnictwa odkrywkowego, elektrownie wiatrowe,
- uzyskanie efektów synergii z naszą spółką zależną Zamet-Budowa Maszyn S.A.

Kluczowym czynnikiem o charakterze zewnętrznym jest globalna sytuacja makroekonomiczna, w tym w szczególności **koniunktura w sektorze offshore**, z którą ściśle związany jest portfel zamówień największych światowych dostawców (Aker Solutions, GE Oil & Gas, FMC Technologies, National Oilwell Varco, Cameron International). Koniunktura oraz perspektywy rozwoju rynku maszyn i urządzeń dla sektora offshore (urządzenia na platformy wiertnicze, urządzenia do podwodnego wydobycia ropy i gazu, urządzenia dźwigowe i wciągarki) uzależnione są głównie od nakładów inwestycyjnych na prace związane z poszukiwaniem oraz eksploatacją podmorskich złóż ropy naftowej i gazu. Potencjał tego rynku wynika z zapotrzebowania gospodarki globalnej na ropę i gaz, kurczących się rezerw surowców energetycznych na lądzie i konieczności sięgania po zasoby zlokalizowane pod dnem morskim. Poniżej na wykresie został zaprezentowany portfel zamówień kontrahentów Zamet Industry S.A. w kluczowym segmencie urządzeń dla rynku ropy i gazu (dane prezentowane w mln NOK /Aker Solutions/ zostały przeliczone wg kursu zamknięcia forex z dn. 31.12.2012 r. USD/NOK = 5,5725).



Wśród uwarunkowań istotnych dla rozwoju Spółki, o charakterze wewnętrznym, wskazać należy potencjał operacyjny Spółki, na który składają się wykwalifikowana karda, posiadane referencje oraz specjalistyczny park maszynowy. Elementy te umożliwiają zapewnienie kontrahentom kompleksowej oferty oraz szerokiego portfolio produktowego. Pozwalają także zdywersyfikować źródła przychodów, w szczególności w sytuacji osłabienia tempa wzrostu sektora offshore. Działania podejmowane w kierunku zapewnienia prawidłowego funkcjonowania wyżej wymienionych czynników są istotnym determinantem rozwoju, o charakterze wewnętrznym.

5.2. Prace badawcze i rozwojowe

W okresie objętym sprawozdaniem Spółka Zamet Industry S.A. nie prowadziła, ani też nie sponsorowała prac badawczo-rozwojowych.

6. Ryzyka i zagrożenia

Poniżej zostały przedstawione istotne ryzyka i zagrożenia, które mogą w przyszłości wpłynąć na działalność Zamet Industry S.A. Przedstawiając czynniki ryzyka w poniższej kolejności, Spółka nie kierowała się prawdopodobieństwem ich zaistnienia ani oceną ich ważności.

Ryzyko finansowe

Zarządzanie ryzykiem finansowym ma na celu ograniczenie lub eliminację niekorzystnych wpływów na sytuację finansową spółki ryzyka związanego z jej funkcjonowaniem, a w szczególności :

- a) **ryzyka kredytowego** - związane jest z prowadzeniem podstawowej działalności. Wynika ono z zawartych umów i związane jest z ewentualnym wystąpieniem takich zdarzeń jak niewypłacalność kontrahenta, częściowa spłata należności lub znaczące opóźnienia w zapłacie należności. W celu ograniczenia zjawisk, które mogłyby generować straty finansowe Spółka na bieżąco monitoruje stany należności i niezwłocznie podejmuje działania windykacyjne wobec należności przeterminowanych. Ponadto, wiarygodność kontrahentów poddawana jest weryfikacji i stosowane są zabezpieczenia finansowe co minimalizuje ryzyko niewypłacalności.
- b) **ryzyka płynności** – Spółka narażona jest na to ryzyko w przypadku gdy przepływy pieniężne z tytułu spłaty należności nie są realizowane terminowo. Spółka zabezpiecza się przed trudnościami w wywiązywaniu się ze zobowiązań odpowiednio kształtując cykle rotacji należności i zobowiązań. Jednocześnie wartość dostępnych linii kredytowych zapobiega negatywnym zdarzeniom związanym z opóźnieniami w terminowym regulowaniu należności.
- c) **ryzyka rynkowego:**
 - *ryzyko walutowe* – związane jest ze zmianami kursu walut, które powodują niepewność, co do wartości przyszłych przepływów pieniężnych. Spółka realizuje wysoką sprzedaż na rynki zagraniczne. W 2012 r. przychody Spółki ze sprzedaży eksportowej stanowiły 87% przychodów ze sprzedaży ogółem. Celem ograniczenia ryzyka walutowego, Zarząd Spółki podjął w dniu 24 maja 2012 r. uchwałę w sprawie przyjęcia polityki zarządzania ryzykiem walutowym w Grupie Kapitałowej Zamet, oraz uchwałę w sprawie wprowadzenia rachunkowości zabezpieczeń. Zgodnie z obowiązującą w Spółce polityką zabezpieczeń, zabezpieczeniu podlega określona część oczekiwanych przepływów z tytułu realizowanego kontraktu na dostawę maszyn/urządzeń. Instrumentami zabezpieczającymi są kontrakty walutowe forward. Efektywność zabezpieczenia jest weryfikowana poprzez zastosowanie prospektywnych i retrospektywnych testów efektywności. Sprzedaż realizowana przez Spółkę w walutach, podlegająca rachunkowości zabezpieczeń, odbywa się w oparciu o kontrakty podpisywane z odbiorcami Spółki na dostawy maszyn/urządzeń. Strategia zabezpieczeń Spółki polega na zabezpieczaniu ryzyka kursowego związanego z wysoce prawdopodobnymi przewidywanymi lub zakontraktowanymi przepływami pieniężnymi, jak również z przepływami pieniężnymi wynikającymi z pozycji pieniężnych denominowanych w walutach obcych. Zgodnie z polityką Spółki zabezpieczeniu

podlega ryzyko zmiany w kursach forward. Zabezpieczeniu podlega ustalona indywidualnie dla każdego planowanego lub zawartego kontraktu część planowanych wpływów ze sprzedaży w walucie. Wycena kontraktów terminowych na dzień 31.12.2012 została przedstawiona w sprawozdaniu finansowym.

- *ryzyko stopy procentowej* – Spółka narażona jest na to ryzyko z tytułu finansowania działalności poprzez kredyty bankowe o zmiennej stopie procentowej opartej o WIBOR. 100% wartości kredytów to kredyty zaciągnięte w PLN, dlatego też Spółka na bieżąco monitoruje decyzje Rady Polityki Pieniężnej oraz negocjuje z Bankiem warunki na jakich udzielone są kredyty. Zarząd ocenia że, ryzyko to jest obecnie niewielkie.
- *ryzyko cenowe* – na ryzyko wzrostu cen Spółka narażona jest w przypadku materiałów niezbędnych dla działalności głównie wyrobów hutniczych. Spółka dąży do minimalizowania ryzyka poprzez lokowanie dostaw materiałów po stronie klienta, zagwarantowanie w umowach z odbiorcami możliwości indeksacji cen. Ponadto, w przypadku braku mocy przerobowych lub możliwości technologicznych, Spółka korzysta przy wykonywaniu zadań produkcyjnych z usług kooperantów w zakresie obróbki mechanicznej i cieplnej, cynkowania, hartowania, wycinania laserem i in. usług. Spółka posiada zdywersyfikowane źródła zaopatrzenia w materiały do produkcji i świadczenia usług kooperacyjnych tak, więc nie występuje uzależnienie od jednego lub kilku dostawców.

Ryzyko związane z niskim stopniem dywersyfikacji przychodów

Aktywna polityka rozwoju sprzedaży w segmencie wielkogabarytowych urządzeń do podwodnego wydobycia ropy i gazu zaowocowała nawiązaniem ścisłej współpracy z grupą odbiorców związanych z produkcją tego typu urządzeń. Wahania koniunktury na rynkach światowych mogą spowodować, iż zakres współpracy może zostać ograniczony lub podlegać znacznym wahaniom. Ograniczenie zamówień producentów urządzeń do podwodnego wydobycia ropy i gazu mogą spowodować trudności w szybkim znalezieniu nowego kręgu odbiorców na produkty wytwarzane przez naszą Spółkę w segmencie tych urządzeń i wpływać na pogorszenie się wyników finansowych, dlatego też staramy się ograniczać powyższe ryzyko zwiększaniem dywersyfikacji branżową oraz w zakresie odbiorców i klientów na urządzenia i maszyny wytwarzane przez Zamet Industry S.A.

Ryzyko związane z poziomem wzrostu gospodarczego na świecie

Ze względu na rosnące ceny surowców oraz praktykę wspierania popytu na rynkach wewnętrznych przez różnego typu wydatki rządowe istnieje ryzyko pojawienia się presji inflacyjnej w kluczowych gospodarkach na świecie. Może to skutkować serią podwyżek stóp procentowych i przyczynić się do ograniczenia tempa globalnego wzrostu gospodarczego. W efekcie może to powodować mniejsze zamówienia od głównych odbiorców maszyn i urządzeń wielkogabarytowych na produkty wytwarzane przez Zamet Industry S.A. Nasza Spółka uzyskała w 2012 roku blisko 87% przychodów, ze sprzedaży na rynkach zagranicznych. Ewentualne pogorszenie tempa wzrostu gospodarczego na świecie i gorsza koniunktura na rynkach zagranicznych może zatem negatywnie wpłynąć na oczekiwany wzrost przychodów oraz wyniki finansowe Spółki.

Ryzyko związane z obniżeniem tempa wzrostu gospodarczego w Polsce

Perspektywy rozwoju działalności Spółki na rynku krajowym uwarunkowane są wieloma czynnikami, na które wpływ wywiera stan polskiej gospodarki. Powyższe czynniki obejmują między innymi tempo wzrostu PKB, inflację, wysokość stóp procentowych, poziom oraz zmienność kursów walutowych, system podatkowy, deficyt finansów publicznych, bezrobocie, a także rozwój branż wykorzystujących wielkogabarytowe maszyny i urządzenia. Niekorzystne zmiany jednego lub kilku z powyższych czynników w szczególności kryzys finansów publicznych, kryzys walutowy lub zahamowanie tempa wzrostu gospodarki oraz wynikający z tego spadek inwestycji w takich gałęziach przemysłu jak energetyka czy górnictwo mogą mieć negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową oraz wyniki Spółki.

Ryzyko związane z tempem wzrostu rynku offshore

Prezentowane analizy rynku offshore związanego z wydobywaniem ropy i gazu ze źródeł podmorskich przewidują w najbliższych latach rozwój tego segmentu działalności. Głównym czynnikiem będzie przewidywany wzrost zapotrzebowania świata na pierwotną surowce energetyczne, w tym na ropę i gaz. Jednym z warunków długookresowego rozwoju tego rynku jest konieczność odkryć nowych podmorskich złóż ropy i gazu oraz postęp technologiczny umożliwiający eksplorację złóż położonych na obszarach morskich o dużej głębokości. Niższe od spodziewanego tempo rozwoju rynku offshore może spowodować ograniczeniem środków finansowych kierowanych na budowę platform i statków, co może skutkować niższym poziomem zamówień na wyposażenia tych jednostek.

Ryzyko związane z rolą kadry inżynieryjno-technicznej oraz z trudnościami wynikającymi z pozyskania wykwalifikowanej kadry technicznej i inżynierskiej

Proces przygotowania produkcji każdej maszyny i urządzenia związany jest z szeregiem prac o charakterze techniczno-produkcyjnym i technologicznym. Warunkiem wytworzenia produktu spełniającego określone wymagania techniczne jest dysponowanie wysoko wykwalifikowaną kadrą inżynierską. Do kluczowych pracowników naszej Grupy Kapitałowej należą, w szczególności: pracownicy działu technicznego, w tym m.in. specjaliści badań nieniszczących - posiadający certyfikaty do wykonywania badań: UT, MT, PT, RT I VT na poziomie 2, certyfikowani przez niezależne jednostki, takie jak TÜV (TÜV Rheinland Polska), PTBN (Polskie Towarzystwo Badań Nieniszczących) oraz IS (Instytut Spawalnictwa Gliwice); inżynierowie spawalnicy czy operatorzy strategicznych maszyn numerycznych, pracownicy działu handlowego, odpowiedzialni za szeroko rozumiane kontakty z klientami (odpowiadają m.in. za: pozyskiwanie klientów, przygotowanie oferty, realizację zamówienia, kontrolę odbioru, kontrolę wysyłki, monitoring płatności). Ewentualna utrata istotnej części kadry inżynierskiej odpowiedzialnej za prace projektowe, technologiczne i konstrukcyjne może powodować trudności z realizacją kontraktów. Ponadto istnieje ryzyko, iż w przypadku trudności na rynku pracy, w przyszłości utrudnione będzie zatrudnienie wystarczającej ilości osób z odpowiednim doświadczeniem, wykształceniem i kwalifikacjami zawodowymi, co może negatywnie oddziaływać na możliwość zwiększania produkcji.

7. Pozostałe informacje

7.1. Informacje o dywidendzie

Polityka dywidendowa Spółki zakłada przeznaczanie co najmniej połowy wypracowanego skonsolidowanego zysku netto na wypłatę dywidendy dla akcjonariuszy.

W 2012 roku Zamet Industry SA wypłaciła akcjonariuszom łącznie, tytułem dywidendy oraz zaliczki na poczet dywidendy 0,38 zł na jedną akcję. Szczegółowe informacje zostały zaprezentowane w poniższej tabeli.

	Kwota na jedną akcję [w zł]	Liczba akcji objętych wypłatą	Kwota łącznie [w zł]	Dzień ustalenia prawa	Dzień wypłaty
Dywidenda z zysku netto Spółki za rok obrotowy 2011 oraz części zysku netto za rok obrotowy 2009	0,18	96 300 000	17 334 000	29.06.2012	13.07.2012
Zaliczka na poczet dywidendy za rok obrotowy 2012	0,20	96 300 000	19 260 000	12.09.2012	19.09.2012
Razem	0,38		36 594 000		

7.2. Postępowania sądowe i administracyjne

W okresie sprawozdawczym, jak również po zakończeniu tego okresu, wobec spółki Zamet Industry nie toczą się istotne postępowania przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego oraz organem administracji publicznej.

7.3. Wykaz akcji w posiadaniu osób zarządzających oraz nadzorujących

W okresie sprawozdawczym, jak również po jego zakończeniu Spółka nie otrzymała od osób zarządzających oraz nadzorujących zawiadomienia w trybie art. 160 Ustawy z dnia 29 lipca 2005 roku o obrocie instrumentami finansowymi. Według wiedzy Zarządu, liczba akcji Emitenta w posiadaniu osób sprawujących funkcję w organach zarządzających oraz nadzorujących nie uległa zmianie. Wykaz akcji będących w posiadaniu osób sprawujących funkcję w organach zarządzających oraz nadzorujących przedstawia się następująco:

Osoba	Sprawowana funkcja w organie Spółki	Liczba akcji	Wartość nominalna (w zł)	%
Tomasz Domogała*	Przewodniczący Rady Nadzorczej	5 473 371	3 835 559,70	5,68%
Jacek Domogała	Członek Rady Nadzorczej	619 786	433 850,20	0,64%
Beata Zawiszowska	Członek Rady Nadzorczej	64 200	44 940,00	0,07%
	łącznie	6 157 357	4 314 349,90	6,39%

*Pan Tomasz Domogała jest podmiotem dominującym wobec Spółki TDJ S.A., w związku z czym bezpośrednio i pośrednio dysponuje łącznie 69 994 711 akcjami spółki Zamet Industry S.A., o łącznej wartości nominalnej 48 996 297,7 PLN, co stanowi 72,68 % akcji tej spółki i daje tyle samo głosów na Walnym Zgromadzeniu.

7.4. Umowy z osobami zarządzającymi i nadzorującymi

Emitent nie zawarł z osobami zarządzającymi oraz nadzorującymi umów przewidujących rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z pełnionej funkcji.

7.5. Wynagrodzenie Zarządu i Rady Nadzorczej

Informacja o wynagrodzeniu Zarządu i Rady Nadzorczej została wskazana w p. 49 sprawozdania finansowego.

7.6. Akcje pracownicze

W Spółce nie funkcjonuje program akcji pracowniczych.

7.7. Zdarzenia po zakończeniu okresu sprawozdawczego

Po dniu, na który sporządzono kwartalne sprawozdanie finansowe nie wystąpiły zdarzenia, nieujęte w niniejszym sprawozdaniu, które mogłyby w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe Emitenta.

7.8. Informacje o podmiocie uprawnionym do badania sprawozdań finansowych

W dniu 05 lipca 2012 r. Spółka podpisała umowę z firmą Deloitte Polska Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Sp. k. (dawniej Deloitte Audyt Sp. z o.o.) z siedzibą w Warszawie Al. Jana Pawła II 19, 00-854 Warszawa, wpisaną na listę podmiotów uprawnionych do badania sprawozdań finansowych (prowadzona przez Krajową Izbę Biegłych Rewidentów) pod nr 73. Umowa została zawarta na czas realizacji przedmiotu umowy. Informacje o wynagrodzeniu podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych zostały zamieszczone w tabeli poniżej.

Rok 2012

Przedmiot umowy	Wynagrodzenie netto
- przegląd skróconego śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej ZAMET INDUSTRY sporządzonego na 30.06.2012 r., zgodnie z MSSF	34 000,00 zł
- badanie skróconego śródrocznego sprawozdania jednostkowego ZAMET INDUSTRY S.A. sporządzonego na dzień 30.06.2012r, zgodnie z MSSF	
- badanie rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego ZAMET INDUSTRY S.A. sporządzonego na 31 grudnia 2012 roku, zgodnie z MSSF	52 000,00 zł
- badanie rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej ZAMET INDUSTRY sporządzonego na 31 grudnia 2012 roku, zgodnie z MSSF	
Razem	86 000,00 zł

Rok 2011 (Audytor: Deloitte Polska Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Sp. k. (dawniej: Deloitte Audyt Sp. z o.o.))

Przedmiot umowy	Wynagrodzenie netto
- przegląd skróconego śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej za I półrocze 2011	10 000,00 zł
- przegląd skróconego śródrocznego jednostkowego sprawozdania finansowego Zamet Industry S.A. za I półrocze 2011	8 000,00 zł
- badanie skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej za 2011 rok	18 000,00 zł
- badanie jednostkowego sprawozdania finansowego Zamet Industry S.A. za 2011 rok	32 000,00 zł
Razem	68 000,00 zł

8. Oświadczenie o stosowaniu ładu korporacyjnego

8.1 Zbiór zasad ładu korporacyjnego, któremu podlega Emitent oraz zakres ich stosowania.

Zamet Industry S.A. od dnia 28.09.2011 roku, tj. z chwilą dopuszczenia akcji Spółki do obrotu, podlega w zakresie tematyki ładu korporacyjnego zasadom opublikowanym przez Radę Giełdy w dokumencie „Dobre Praktyki spółek notowanych na GPW”. Dokument ten w wersji aktualnie obowiązującej jest publicznie dostępny na stronie internetowej www.corp-gov.gpw.pl, oraz na stronie internetowej Emitenta. Spółka przekazuje do publicznej wiadomości raporty bieżące i okresowe, które publikuje na stronie korporacyjnej. Tam też znajduje się kalendarium najważniejszych wydarzeń, prezentacje wyników finansowych Spółki, jak i informacje o bieżących wydarzeniach w Spółce.

Z chwilą dopuszczenia akcji Spółki do obrotu na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie S.A., Spółka przestrzega zasad ładu korporacyjnego, określonych w Dobrych Praktykach Spółek Notowanych na GPW, z wyłączeniem niżej wymienionych:

1. Spółka powinna prowadzić swoją stronę internetową o zakresie i sposobie prezentacji wzorowanym na modelowym serwisie relacji inwestorskich, dostępnym pod adresem: <http://naszmodel.gpw.pl/> - Zasada I.1.

Spółka zamieszcza na swojej stronie internetowej sekcję Relacje Inwestorskie, zawierającą wszelkie niezbędne dane, informacje i dokumenty, jak również dołoży wszelkich starań, aby sposób ich prezentacji i rozmieszczenia zapewniał przejrzystość, czytelność oraz łatwy dostęp do odpowiednich informacji. Przy przygotowaniu wymienionej sekcji zostaną uwzględnione zalecenia zamieszczone w modelowym serwisie relacji inwestorskich. Ostateczny kształt tej sekcji może nie stanowić jednak pełnego odwzorowania powyższego modelu, co wynika m.in. z dostosowania go do rozwiązań przyjętych dla ogólnej strony internetowej Spółki.

2. Spółka powinna posiadać politykę wynagrodzeń oraz zasady jej ustalania. Polityka wynagrodzeń powinna w szczególności określać formę, strukturę i poziom wynagrodzeń członków organów nadzorujących i zarządzających. Przy określaniu polityki wynagrodzeń członków organów nadzorujących i zarządzających spółki powinno mieć zastosowanie zalecenie Komisji Europejskiej z 14 grudnia 2004 r. w sprawie wspierania odpowiedniego systemu wynagrodzeń dyrektorów spółek notowanych na giełdzie (2004/913/WE), uzupełnione o zalecenie KE z 30 kwietnia 2009 r. (2009/385/WE) - Zasada I.5.

Spółka nie przewiduje stosowania powyższej zasady w części dotyczącej ustalenia polityki wynagrodzeń oraz zasad jej ustalania w stosunku do członków organów zarządzających i nadzorczych. W Spółce obowiązują Regulamin Wynagradzania z dnia 24 lutego 2009 roku, określający zasady wynagradzania pracowników, jak również przyznawania im innych świadczeń pieniężnych, jak nagrody pieniężne, premie czy dodatki do wynagrodzeń. Postanowień Regulaminu nie stosuje się do członków organów Spółki. Zgodnie z obowiązującymi przepisami prawa oraz Statutem Spółki ustalenie wynagrodzeń członków Rady Nadzorczej należy do kompetencji Walnego Zgromadzenia, zaś wynagrodzenia członków Zarządu określa Rada Nadzorcza.

Sposób ustalania wynagrodzeń organów nadzorujących i zarządzających zależy od uznania organów statutowych Spółki, do nich też należy określić ewentualnych zasad ustalania tego wynagrodzenia.

3. GPW rekomenduje spółkom publicznym i ich akcjonariuszom, by zapewniały one zrównoważony udział kobiet i mężczyzn w wykonywaniu funkcji zarządu i nadzoru w przedsiębiorstwach, wzmacniając w ten sposób kreatywność i innowacyjność w prowadzonej przez spółki działalności gospodarczej – Zasada I.9.

Spółka dostrzega potrzebę zapewnienia poszanowania zasady równości szans i niedyskryminacji, jak też rolę kobiet w funkcjonowaniu i rozwoju podmiotów gospodarczych, nie może jednak jednoznacznie zadeklarować, że zapewni zrównoważony udział przedstawicieli obu płci w wykonywaniu funkcji zarządu oraz nadzoru w Spółce. Po pierwsze, decyzja w przedmiocie obsadzania stanowisk w organach Spółki leży po stronie Rady Nadzorczej i akcjonariuszy. Po wtóre, zdaniem Spółki, podstawowym kryterium wyboru osób sprawujących jakiegokolwiek funkcje powinny być przede wszystkim: stopień przygotowania, kompetencje oraz umiejętności kandydata gwarantujące zdolność należytego sprawowania powierzanej mu funkcji. Wprowadzenie ograniczenia w postaci z góry narzuconych parytetów mogłoby w efekcie spowodować konieczność powierzenia istotnej funkcji osobie nieposiadającej niezbędnych kompetencji, po to tylko, aby w konkretnym przypadku spełnić wymienioną zasadę, co pozostawałoby w sprzeczności z interesem Spółki.

4. Spółka powinna zapewnić akcjonariuszom możliwość wykonywania osobiście lub przez pełnomocnika prawa głosu w toku walnego zgromadzenia, poza miejscem odbywania walnego zgromadzenia, przy wykorzystaniu środków komunikacji elektronicznej – Zasada I.12.

W ocenie Spółki koszty związane z technicznym umożliwieniem wykonywania prawa głosu przez akcjonariusza lub pełnomocnika, poza miejscem odbywania Walnego Zgromadzenia, przy wykorzystaniu środków komunikacji elektronicznej, nie znajdują uzasadnienia m.in. ze względu na strukturę jej akcjonariatu.

5. Spółka prowadzi korporacyjną stronę internetową i zamieszcza na niej, oprócz informacji wymaganych przez przepisy prawa (...) zapis przebiegu obrad walnego zgromadzenia, w formie audio lub wideo – Zasada II.1 pkt 9a

W ocenie Spółki koszty związane z techniczną obsługą rejestracji obrad Walnego Zgromadzenia nie znajdują uzasadnienia. Zdaniem Spółki, niestosowanie powyższej zasady nie spowoduje istotnych zagrożeń po stronie akcjonariuszy, tym bardziej, że Spółka przekazywać będzie do publicznej wiadomości, w formie raportów bieżących, jak też zamieszczać na swojej stronie internetowej, wszelkie wymagane prawem informacje oraz dokumenty związane zarówno z ogłoszeniem o zwołaniu, jak i przebiegiem Walnego Zgromadzenia.

6. Spółka zapewnia funkcjonowanie swojej strony internetowej również w języku angielskim, przynajmniej w zakresie wskazanym w części II. pkt 1 – Zasada II.2.

Spółka nie przewiduje stosowania się do powyższej zasady w jej pełnym zakresie. Zamet Industry S.A. prowadzi stronę internetową m.in. w języku angielskim, w zakresie, w jakim uznaje to za uzasadnione ze względów handlowych. Jednocześnie Spółka nie znajduje uzasadnienia dla obciążania jej znacznymi dodatkowymi

kosztami tłumaczeń w zakresie tak szerokim, jaki wynika z powyższej zasady. W ocenie Spółki koszty i obciążenia wynikające z przedmiotowej zasady nie równoważą potencjalne korzyści wynikające z potrzeb rynku, w szczególności nie wpłynęłyby to istotnie na poprawę komunikacji z inwestorami ani też na realne wzmocnienie praw akcjonariuszy. W przypadku zainteresowanych podmiotów odpowiednia angielskojęzyczna informacja finansowa dotycząca spółek notowanych na GPW jest dostępna w stosownych serwisach informacyjnych. W świetle powyższego, w ocenie Spółki, nie wystąpią istotne negatywne skutki nie zastosowania omawianej zasady.

7. Przynajmniej dwóch członków rady nadzorczej powinno spełniać kryteria niezależności od spółki i podmiotów pozostających w istotnym powiązaniu ze spółką. W zakresie kryteriów niezależności członków rady nadzorczej powinien być stosowany Załącznik II do Zalecenia Komisji Europejskiej z dnia 15 lutego 2005 r. dotyczącego roli dyrektorów niewykonawczych lub będących członkami rady nadzorczej spółek giełdowych i komisji rady (nadzorczej) – Zasada III.6.

Członków Rady Nadzorczej, stosownie do postanowień Kodeksu Spółek Handlowych oraz Statutu Spółki, powołuje Walne Zgromadzenie. To zatem akcjonariusz, dysponujący samodzielnie lub wspólnie z innymi akcjonariuszami, odpowiednią większością głosów, zachowuje pełne prawo wyboru, według własnego uznania, osób wchodzących w skład organu nadzorczego Spółki. W szczególności może sprawować kontrolę nad Spółką poprzez udział swój lub swoich przedstawicieli w jej Radzie Nadzorczej. Powyższa zasada stanowi wyraz uprawnień właścicielskich, nie naruszając przy tym praw czy interesów pozostałych akcjonariuszy. Uzasadnionym jest bowiem umożliwienie akcjonariuszom, którzy zaangażowali w Spółkę znaczący kapitał, wywierania decydującego wpływu na jej działalność.

8. W zakresie zadań i funkcjonowania komitetów działających w radzie nadzorczej powinien być stosowany Załącznik I do Zalecenia Komisji Europejskiej z dnia 15 lutego 2005 r. dotyczącego roli dyrektorów niewykonawczych (...) – Zasada III.8.

Ze względu na liczebność oraz skład Rady Nadzorczej Spółki postanowiono o nietworzeniu w Spółce komitetów określonych wymienionym Załącznikiem. Walne Zgromadzenie podjęło w dniu 14 kwietnia 2011 r. uchwałę w sprawie powierzenia Radzie Nadzorczej zadań komitetu audytu.

9. Spółka powinna zapewnić akcjonariuszom możliwość udziału w walnym zgromadzeniu przy wykorzystaniu środków komunikacji elektronicznej, polegającego na transmisji obrad walnego zgromadzenia w czasie rzeczywistym, dwustronnej komunikacji w czasie rzeczywistym, w ramach której akcjonariusze mogą wypowiadać się w toku obrad walnego zgromadzenia przebywając w miejscu innym niż miejsce obrad – Zasada IV.10

W ocenie Spółki koszty związane z techniczną obsługą transmisji obrad Walnego Zgromadzenia w czasie rzeczywistym oraz dwustronnej komunikacji w czasie rzeczywistym, w ramach której akcjonariusze mogą wypowiadać się w toku obrad walnego zgromadzenia przebywając w miejscu innym niż miejsce obrad, nie znajdują uzasadnienia. Zdaniem Spółki, niestosowanie powyższej zasady nie spowoduje istotnych zagrożeń po

stronie akcjonariuszy, tym bardziej, że Spółka przekazywać będzie do publicznej wiadomości, w formie raportów bieżących, jak też zamieszczać na swojej stronie internetowej, wszelkie wymagane prawem informacje oraz dokumenty związane zarówno z ogłoszeniem o zwołaniu, jak i przebiegiem Walnego Zgromadzenia.

8.2 Opis systemu kontroli wewnętrznej i zarządzania ryzykiem w odniesieniu do procesu sporządzania sprawozdań finansowych.

Główne cechy systemu kontroli wewnętrznej i zarządzania ryzykiem stosowanego w Spółce w odniesieniu do procesu sporządzania sprawozdań finansowych obejmują:

- Transakcje przeprowadza się na podstawie ogólnej lub szczegółowej ich akceptacji przez kierownictwo / w zależności od wagi dokumentu,
- Dokumenty są sprawdzane, akceptowane i opisywane przez osoby odpowiedzialne zarówno rachunkowo jak i merytorycznie,
- Każda transakcja jest odpowiednio weryfikowana pod względem prawnym, aby umożliwić prawidłowe zgodne z prawem bilansowym i podatkowym ujmowanie w księgach,
- Stosowanie ustalonych przez kierownictwo procedur kontroli, do których należą:
 - sprawdzanie poprawności rachunkowej zapisów przez osoby odpowiedzialne,
 - kontrola programów i środowiska komputerowych systemów informacyjnych drogą ustanowienia opieki informatyków oraz firm informatycznych,
 - prowadzenie i przegląd kont pomocniczych i zestawień obrotów i sald,
 - zatwierdzanie i kontrola dokumentów,
 - porównywanie z planami wyników finansowych i ich analiza,
- Wszystkie transakcje i pozostałe zdarzenia są bezzwłocznie ewidencjonowane w prawidłowych kwotach, na odpowiednich kontach i we właściwym okresie obrachunkowym tak, aby umożliwić sporządzenie sprawozdania finansowego zgodnego z określonymi założeniami koncepcyjnymi sprawozdawczości finansowej,
- Dostęp do aktywów i ewidencji jest możliwy jedynie za zgodą kierownictwa,
- Zaewidencjonowane aktywa są fizycznie porównywane z rzeczywistym ich stanem w oparciu o postanowienia prawa bilansowego, a w razie wystąpienia różnic podejmowane są odpowiednie działania,
- Opracowana jednolita polityka rachunkowości dla wszystkich spółek tworzących grupę kapitałową,
- Bieżąca aktualizacja polityki rachunkowości w oparciu o aktualne postanowienia prawa bilansowego.

8.3 Znaczące pakiety akcji.

Na dzień 31.12.2012 r.

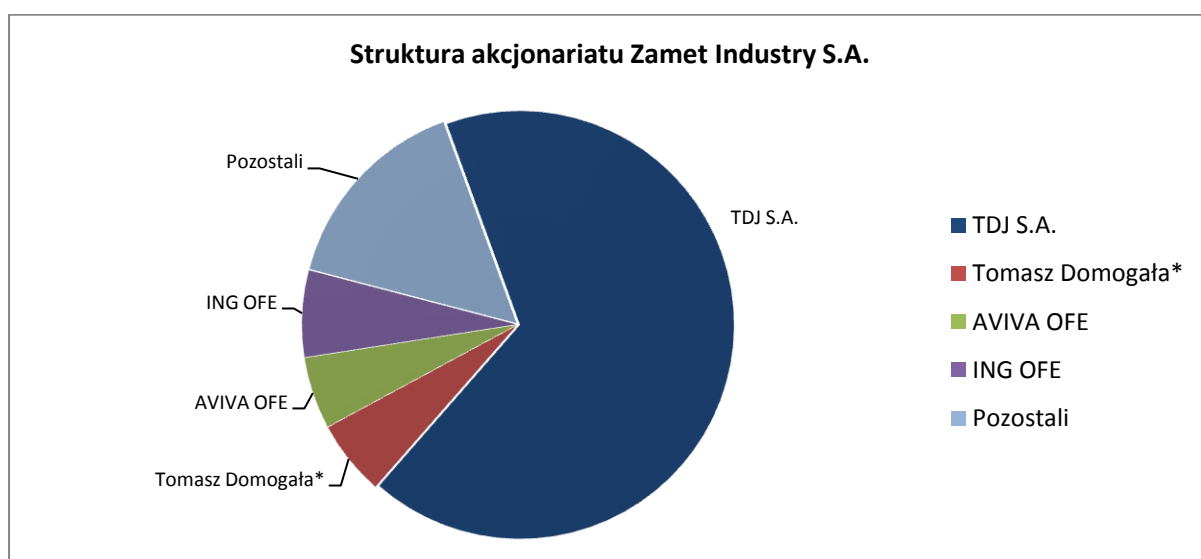
Akcjonariusz	Liczba akcji	Udział w ogólnej liczbie akcji	Liczba głosów na WZA	Udział w głosach na WZA
TDJ S.A.	64 521 000	67,00%	64 521 000	67,00%
Tomasz Domogała*	5 473 371	5,68%	5 473 371	5,68%
AVIVA OFE	5 210 315	5,41%	5 210 315	5,41%
ING OFE	6 291 029	6,53%	6 291 029	6,53%
Pozostali	14 804 285	15,37%	14 804 285	15,37%
Razem	96 300 000	100,00%	96 300 000	100,00%

Na dzień 31.12.2011 r.

Akcjonariusz	Liczba akcji	Udział w ogólnej liczbie akcji	Liczba głosów na WZA	Udział w głosach na WZA
TDJ S.A.	64 521 000	67,00%	64 521 000	67,00%
Tomasz Domogała*	5 473 371	5,68%	5 473 371	5,68%
AVIVA OFE	5 210 315	5,41%	5 210 315	5,41%
ING OFE	6 291 029	6,53%	6 291 029	6,53%
Pozostali	14 804 285	15,37%	14 804 285	15,37%
Razem	96 300 000	100,00%	96 300 000	100,0%

*Pan Tomasz Domogała jest podmiotem dominującym wobec Spółki TDJ S.A., w związku z czym bezpośrednio i pośrednio dysponuje łącznie 69 994 711 akcjami spółki Zamet Industry S.A. co stanowi 72,68 % akcji tej spółki i daje tyle samo głosów na Walnym Zgromadzeniu.

Wyemitowane akcje nie posiadają żadnych ograniczeń odnośnie wykonywania prawa głosu, nie istnieją również żadne inne papiery wartościowe mogące dawać specjalne uprawnienia kontrolne. Zarządowi nie są również znane żadne ograniczenia dotyczące przenoszenia praw własności powyższych akcji ani żadne umowy, które mogą spowodować zmiany struktury akcjonariatu w przyszłości.



8.4 Zarząd i Rada Nadzorcza

Na dzień 31.12.2012

Zarząd	Rada Nadzorcza
Jan Szymik – Prezes Zarządu	Tomasz Domogała – Przewodniczący RN
	Jacek Domogała – Członek RN
	Beata Zawiszowska – Członek RN
	Czesław Kisiel – Członek RN
	Jacek Osowski – Członek RN

Na dzień 31.12.2011

Zarząd	Rada Nadzorcza
Wojciech Wrona – Prezes Zarządu	Tomasz Domogała – Przewodniczący RN
	Jacek Domogała – Członek RN
	Beata Zawiszowska – Członek RN
	Czesław Kisiel – Członek RN
	Jacek Osowski – Członek RN

W 2012 roku nastąpiła zmiana w Zarządzie Spółki. W dniu 17.02.2012 roku Prezes Zarządu Wojciech Wrona złożył rezygnację z pełnienia funkcji w Zarządzie Spółki, ze skutkiem na dzień 29.02.2012 r. Tego samego dnia, Rada Nadzorcza Emitenta podjęła uchwałę w sprawie powołania z dniem 29.02.2012 r. do Zarządu Spółki Pana Jana Szymika, powierzając mu funkcję Prezesa Zarządu. Skład osobowy Rady Nadzorczej w odniesieniu do dn. 31.12.2011r. nie uległ zmianie.

W roku 2012 Zarząd kierował całokształtem działalności Spółki, prowadził politykę i bieżące sprawy Spółki oraz reprezentował ją na zewnątrz zgodnie z kodeksem spółek handlowych i statutem Spółki. Rada Nadzorcza Spółki Zamet Industry S.A. jest stałym organem nadzoru i kontroli Spółki. Rada Nadzorcza działa na podstawie Kodeksu spółek handlowych, Statutu Spółki oraz Regulaminu Rady Nadzorczej. Zgodnie z zaleceniami Dobrych Praktyk, w których Rada Nadzorcza posiada minimalną wymaganą przepisami prawa liczbę członków, zadania Komitetu Audytu mogą być wykonywane przez Radę Nadzorczą. W świetle obowiązujących rekomendacji dotyczących funkcjonowania Komitetu Audytu wydanych przez Urząd Komisji Nadzoru Finansowego – zadania komitetu audytu zostały powierzone Radzie Nadzorczej na mocy uchwały walnego zgromadzenia akcjonariuszy.

8.5 Opis zasad dotyczących powoływania i odwoływania osób zarządzających oraz ich uprawnień, w szczególności prawo do podjęcia decyzji o emisji lub wykupie akcji.

Członków Zarządu powołuje i odwołuje Rada Nadzorcza. Zarząd Spółki składa się z jednego do trzech członków, w tym Prezesa Zarządu, i w przypadku zarządu wieloosobowego Wiceprezesa lub Wiceprezesów Zarządu. Dokonując wyboru członków Zarządu, Rada Nadzorcza określa liczbę członków Zarządu, oraz wskazuje funkcję, którą powołana osoba wykonywać będzie w Zarządzie Spółki. Członków Zarządu powołuje się na okres

wspólnej, trzyletniej kadencji. Członek Zarządu może w każdym czasie złożyć rezygnację z wykonywanej funkcji. Rezygnacja jest składana w formie pisemnej Przewodniczącemu Rady Nadzorczej, do wiadomości pozostałych Członków Zarządu. Do złożenia rezygnacji przez Członka Zarządu stosuje się odpowiednio przepisy o wypowiedzeniu zlecenia przez przyjmującego zlecenie. Od momentu powołania, każdy członek zarządu jest uprawniony do wykonywania swoich funkcji. Mandaty członków zarządu wygasają z dniem odbycia Walnego Zgromadzenia zatwierdzającego sprawozdanie finansowe za ostatni pełny rok obrotowy pełnienia funkcji członka zarządu, a także w przypadku śmierci, rezygnacji lub odwołania ze składu Zarządu. Rada Nadzorcza może z ważnych powodów zawiesić w czynnościach poszczególnych lub wszystkich członków Zarządu, a także delegować członków Rady Nadzorczej do czasowego wykonywania czynności członków Zarządu, nie mogących sprawować swoich funkcji.

Zarząd jest organem uprawnionym do prowadzenia spraw Spółki oraz reprezentowania jej na zewnątrz. Zakres działania Zarządu obejmuje wszelkie sprawy niezatrzymane przez prawo lub postanowienia Statutu dla innych władz Spółki. Do składania oświadczeń w imieniu Spółki wymagane jest współdziałanie dwóch członków Zarządu, albo jednego łącznie z prokurentem. Jeżeli Zarząd jest jednoosobowy, do składania oświadczeń w imieniu Spółki uprawniony jest jeden Członek Zarządu. Uchwały Zarządu zapadają bezwzględną większością głosów. W przypadku równości głosów, decyduje głos Prezesa Zarządu. Zarząd nie jest uprawniony do samodzielnego podjęcia decyzji o emisji lub wykupie akcji. Szczegółowy zakres praw i obowiązków Zarządu, a także tryb jego działania określa Regulamin Zarządu. Regulamin Zarządu uchwała Zarząd, a zatwierdza Rada Nadzorcza.

8.6 Opis zasad zmiany statutu.

Zmiana statutu Spółki wymaga uchwały walnego zgromadzenia i wpisu do Krajowego Rejestru Sądowego. Zmianę statutu Zarząd zgłasza do Sądu Rejestrowego. Zgłoszenie zmiany statutu nie może nastąpić po upływie trzech miesięcy od dnia powzięcia uchwały przez walne zgromadzenie.

8.7 Opis sposobu działania walnego zgromadzenia i jego zasadniczych uprawnień oraz praw akcjonariuszy i sposobu ich wykonywania.

Walne Zgromadzenie jest najwyższym organem stanowiącym Spółki, działa na podstawie uchwalonego przez siebie regulaminu. Do kompetencji Walnego Zgromadzenia należy, poza sprawami określonymi w przepisach prawa oraz w postanowieniach Statutu: wybór i odwoływanie członków Rady Nadzorczej, zatwierdzanie Regulaminu Rady Nadzorczej, ustalanie zasad wynagradzania Rady Nadzorczej oraz ustalanie wysokości wynagrodzenia dla członków Rady Nadzorczej, delegowanych do stałego indywidualnego wykonywania nadzoru.

Nabycie i zbycie nieruchomości, użytkownika wieczystego lub udziału w powyższych prawach do nieruchomości nie wymaga zgody Walnego Zgromadzenia. Decyzje Walnego Zgromadzenia w sprawach merytorycznych zapadają w formie uchwał, po przeprowadzeniu głosowania. Walne Zgromadzenie może

podejmować uchwały we wszystkich sprawach Spółki, bez względu na ilość reprezentowanych na nim akcji, chyba że znajdujące zastosowanie przepisy prawa stanowią inaczej.

Walne zgromadzenie zwołuje się zgodnie z przepisami KSH, oraz innymi znajdującymi zastosowanie przepisami. Emitent dokonuje ogłoszenia o zwołaniu Walnego Zgromadzenia Spółki nie później niż 26 dni przed WZ. Na 16 dni przed WZ, przypada dzień rejestracji uczestnictwa w WZ, tzw. record date. Tylko osoby będące akcjonariuszami Spółki w tym dniu (mające zapisane akcje Spółki na rachunkach na koniec record date) są uprawnione do uczestnictwa w WZ. Akcjonariusze biorą udział oraz wykonują prawo głosu osobiście, korespondencyjnie lub poprzez swoich przedstawicieli, którym udzielili pełnomocnictwa w formie pisemnej lub w postaci elektronicznej. Poza akcjonariuszami w Walnym Zgromadzeniu mają prawo uczestniczyć: uprawnieni do wykonywania prawa głosu zastawnicy lub użytkownicy akcji, o ile spełnione zostały warunki określone w Kodeksie spółek handlowych oraz Statucie, członkowie Zarządu i Rady Nadzorczej Spółki, zaproszeni przez podmiot zwołujący Walne Zgromadzenie doradcy lub specjaliści, notariusz sporządzający protokół z Walnego Zgromadzenia, osoby zapewniające techniczną obsługę Zgromadzenia oraz inne osoby, za zgodą Walnego Zgromadzenia.

Walne Zgromadzenie może podejmować uchwały jedynie w sprawach objętych porządkiem obrad. Po przedstawieniu przez referenta sprawy objętej porządkiem obrad Przewodniczący otwiera dyskusję. Dyskusja może być przeprowadzona nad kilkoma punktami porządku łącznie. Wnioski o charakterze porządkowym mogą być uchwalone, mimo że nie były umieszczone w porządku obrad. Głosowania mogą być przeprowadzone przy wykorzystaniu urządzeń elektronicznych. Walne Zgromadzenie, spośród kandydatów zgłoszonych przez uczestniczących w nim akcjonariuszy, dokonuje wyboru komisji skrutacyjnej. Komisja liczy od 1-3 osób. Odstąpienie od wyboru komisji skrutacyjnej może nastąpić w przypadku obsługi głosowań przy użyciu elektronicznego systemu liczenia głosów lub w innych przypadkach, za zgodą Walnego Zgromadzenia. Stwierdzając prawidłowy przebieg głosowania, Przewodniczący Walnego Zgromadzenia podpisuje protokół / wydruk komputerowy zawierający wyniki głosowania. Głosowanie jest jawne. Tajne głosowanie zarządza się przy wyborach oraz nad wnioskami o odwołanie członków organów spółki lub likwidatorów, o pociągnięcie ich do odpowiedzialności, jak również w sprawach osobowych. Tajne głosowanie zarządza się ponadto na żądanie chociażby jednego z akcjonariuszy obecnych lub reprezentowanych na zgromadzeniu. Jedna akcja daje prawo do jednego głosu na Walnym Zgromadzeniu. Uchwały Walnego Zgromadzenia zapadają bezwzględną większością głosów, o ile przepisy Kodeksu spółek handlowych, innej znajdującej zastosowanie ustawy lub Statutu nie stanowią inaczej. Przewodniczący ogłasza wyniki głosowania, które następnie wnoszone są do protokołu obrad. Przebieg Walnego Zgromadzenia jest protokolowany przez notariusza.

9. Oświadczenia Zarządu

Wedle najlepszej wiedzy Zarządu, roczne sprawozdanie finansowe Zamet Industry S.A. za 2012 rok i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości, odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Spółki oraz jej wynik finansowy. Sprawozdanie z działalności zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji spółki, w tym opis podstawowych ryzyk i zagrożeń.

Ponadto Zarząd oświadcza, iż podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych, dokonujący badania sprawozdania finansowego Zamet Industry S.A. za 2012 rok, został wybrany zgodnie z przepisami prawa. Podmiot ten oraz biegły rewident dokonujący tego badania spełnili warunki do wydania bezstronnego i niezależnego raportu z badania, zgodnie z właściwymi przepisami prawa krajowego.

Sprawozdanie Zarządu zostało zatwierdzone do publikacji dnia 12 kwietnia 2013 roku.

PIOTRKÓW TRYBUNALSKI, DN.12.04.2013
JAN SZYMIK – PREZES ZARZĄDU