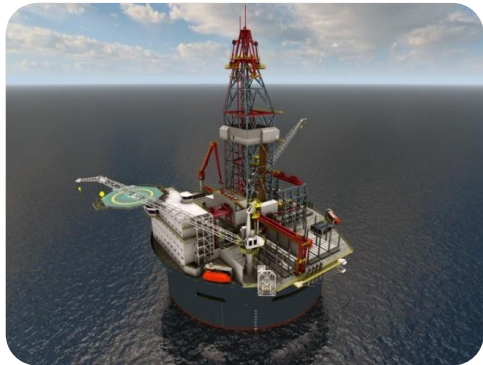


Zamet Industry

Sprawozdanie Zarządu z działalności

ZAMET INDUSTRY S.A.

za I półrocze 2012 r.



Piotrków Trybunalski, dn. 20.08 2012 r.

Zamet Industry

Spis treści

1. Zasady sporządzenia półrocznego skróconego sprawozdania finansowego	3
2. Informacje o Zamet Industry S.A.	3
2.1 Podstawowe informacje o Spółce	3
2.2 Charakterystyka działalności Zamet Industry S.A	3
2.3 Opis organizacji Grupy Kapitałowej	4
2.4 Struktura własnościowa	4
3. Organizacja i zarządzanie	5
3.1 Zarząd Zamet Industry S.A.	5
3.2 Rada Nadzorcza	5
3.3 Wykaz akcji będących w posiadaniu grupy osób zarządzających i nadzorujących	6
4. Działalność Zamet Industry S.A.	6
4.1. Informacje o sprzedaży i rynkach zbytu	6
4.2. Źródła zaopatrzenia w materiały do produkcji, towary i usługi	9
4.3. Umowy znaczące	9
4.4. Kredyty i pożyczki	10
4.5. Informacja o poręczeniach i gwarancjach	11
4.6. Transakcje z podmiotami powiązanymi	11
4.7. Badania i rozwój	11
4.8. Zatrudnienie, sytuacja płacowa oraz BHP	12
4.9. Ochrona środowiska	12
5. Sytuacja finansowa Zamet Industry S.A.	12
5.1. Aktualna sytuacja finansowa spółki i omówienie podstawowych wielkości finansowych	12
5.2. Ocena zarządzania zasobami finansowymi	15
5.3. Przewidywana sytuacja finansowa	16
5.4. Czynniki mogące mieć wpływ na osiągnięte wyniki	16
6. Informacje dodatkowe	17
6.1. Informacje o dywidendzie	17
6.2. Istotne postępowania przed sądem, organem administracji publicznej	17
6.3. Realizacja prognoz	17
6.4. Zdarzenia po dacie bilansu	18
7. Ryzyka i zagrożenia	18
8. Informacje o podmiocie uprawnionym do badania sprawozdania finansowego	21
9. Oświadczenia Zarządu Zamet Industry S.A.	21

Zamet Industry

1. Zasady sporządzenia półrocznego skróconego sprawozdania finansowego.

Podstawę sporządzenia niniejszego sprawozdania finansowego stanowi Rozporządzenie Ministra Finansów z dnia 19 lutego 2009 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami państwa niebędącego państwem członkowskim (Dz.U. z 2003 r. Nr 33, poz. 259 z późn. zm.). Sprawozdanie finansowe za I półrocze 2012 roku zostało sporządzone zgodnie z zasadami Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej (MSSF) w wersji zatwierdzonej przez Unię Europejską (UE), a w zakresie nieuregulowanym powyższymi standardami, zgodnie z wymaganiami ustawy z dnia 29 września 2009 r. o rachunkowości (Dz. U. 2009, Nr 152, poz. 1223 z późn. zm.) i wydanych na jej podstawie przepisów wykonawczych. Skrócone śródroczne sprawozdanie finansowe Spółki zostało sporządzone przy założeniu kontynuacji działalności Spółki w możliwej do przewidzenia przyszłości. W chwili obecnej nie istnieją żadne okoliczności wskazujące na zagrożenie kontynuowania działalności przez Zamet Industry S.A. Sprawozdanie zostało sporządzone na dzień 30.06.2012 r. Zaprezentowane dane finansowe Spółki na dzień 30.06.2012 r. oraz za okres 6 miesięcy zakończony tą datą, podlegały badaniu przez biegłego rewidenta. Opinia i raport z badania są dołączone do niniejszego sprawozdania. Porównywalne dane finansowe na dzień 30.06.2011 r. zawarte w niniejszym sprawozdaniu, podlegały przeglądowi audytora w sprawozdaniu za rok 2011.

2. Informacje o Zamet Industry S.A.

2.1 Podstawowe informacje o Spółce.

Zamet Industry S.A. z siedzibą w Piotrkowie Trybunalskim Spółka została zarejestrowana w rejestrze przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego prowadzonego przez Sąd Rejonowy dla Łodzi - Śródmieścia w Łodzi, XX Wydział Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS: 0000340251.

Spółka działa na obszarze Rzeczypospolitej Polskiej oraz poza jej granicami. Czas trwania Spółki jest nieograniczony. Spółka działa na podstawie Kodeksu Spółek Handlowych a także innych właściwych przepisów prawa. Organami Spółki są Zarząd, Rada Nadzorcza oraz Walne Zgromadzenie. Spółka nie posiada oddziałów.

Zamet Industry S.A. jest jednostką dominującą w Grupie Zamet. W październiku 2011 roku Zamet Industry S.A. debiutowała na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie, gdzie notowanych jest 96,3 mln akcji oznaczonych skrótem ZMT.

2.2 Charakterystyka podstawowej działalności

Działalność Zamet Industry S.A. skoncentrowana jest głównie na produkcji konstrukcji i urządzeń dla przemysłu offshore oraz maszyn i urządzeń dla górnictwa i energetyki. Zamet Industry S.A. rozszerza komplementarność swojej oferty poprzez świadczenie usług w zakresie zabezpieczeń antykorozyjnych i spawania.

W ramach segmentu offshore, Spółka dostarcza urządzenia stanowiące **wyposażenie platform wiertniczych** (zarówno komponenty podwodne jak i na platformy, m.in. suwnice, dźwigi, urządzenia cumujące, podajniki rur) oraz **urządzenia do wydobycia ropy i gazu z dna morskiego** (m.in. ramy XT, ramy PGB, jak również pozostałe komponenty wchodzące w skład kompleksu urządzeń do wydobycia ropy i gazu z dna morskiego). Spółka dostarcza także specjalistyczne urządzenia przeznaczone na statki oraz portowe urządzenia przeładunkowe.

Zamet Industry

W ramach segmentu **maszyn dla górnictwa i energetyki**, Spółka dostarcza kompleksowe systemy transportu pionowego (klatki, skipy, koła linowe), urządzenia do mechanicznej przeróbki kopalin, jak również koparki wielonaczyniowe, zwałowarki oraz ładowarko-zwałowarki.

2.3 Opis organizacji Grupy Kapitałowej

Grupę Kapitałową tworzą spółka dominująca Zamet Industry S.A. z siedzibą w Piotrkowie Trybunalskim oraz spółka zależna - Zamet Budowa Maszyn S.A. z siedzibą w Tarnowskich Górach. W ramach spółki Zamet Budowa Maszyn S.A. funkcjonuje również zakład w Bytomiu, powstały w oparciu o wydział mechaniczny dawnej Huty Zygmunt S.A. Domeną działalności spółki zależnej jest projektowanie i produkcja urządzeń dla przemysłu hutniczego i innych sektorów gospodarki.

Zamet Industry S.A. jest właścicielem 100 % akcji w kapitale zakładowym spółki Zamet Budowa Maszyn S.A., dających tyle samo głosów na walnym zgromadzeniu. Na dzień 30.06.2012 roku, jak również na dzień przekazania niniejszego sprawozdania, konsolidacji podlega wyłącznie w/w Spółka.

2.4 Struktura własnościowa

W okresie objętym sprawozdaniem, jak również w okresie od dnia publikacji ostatniego raportu okresowego, struktura własnościowa znacznych pakietów akcji Zamet Industry SA nie uległa zmianie. Struktura akcjonariatu na dzień przekazania niniejszego raportu przedstawia się następująco:

Akcjonariusz	Liczba akcji	Liczba głosów na WZA	Udział w głosach na WZA
TDJ S.A.	64 521 000	64 521 000	67,0%
Tomasz Domogała*	5 473 371	5 473 371	5,7%
AVIVA OFE	5 210 315	5 210 315	5,4%
ING OFE	6 291 029	6 291 029	6,5%
Pozostali	14 804 285	14 804 285	15,4%
Razem	96 300 000	96 300 000	100,0%

Kapitał zakładowy Spółki wynosi 67 410 000 zł i dzieli się na 96 300 000 akcji, w tym w tym: 32 428 500 akcji zwykłych na okaziciela serii A oraz 63 872 500 akcji zwykłych na okaziciela serii B. Jedna akcja daje prawo do jednego głosu na Walnym Zgromadzeniu.

*Pan Tomasz Domogała jest podmiotem dominującym wobec Spółki TDJ S.A., w związku z czym bezpośrednio i pośrednio dysponuje łącznie 69 994 711 akcjami spółki Zamet Industry S.A., o łącznej wartości nominalnej 48 996 297,7 PLN, co stanowi 72,68 % akcji tej spółki i daje tyle samo głosów na Walnym Zgromadzeniu.

Zarządowi nie są znane żadne ograniczenia dotyczące przenoszenia praw własności akcji ani żadne umowy, w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez akcjonariuszy.

3. Organizacja i Zarządzanie.

3.1 Zarząd Zamet Industry S.A.

Zarząd Zamet Industry S.A. jest statutowym organem Spółki, działającym na podstawie Kodeksu Spółek Handlowych i innych znajdujących zastosowanie aktów prawnych, Statutu Spółki oraz Regulaminu Zarządu. W okresie sprawozdawczym Zarząd kierował całokształtem działalności Spółki, prowadził politykę i bieżące sprawy Spółki oraz reprezentował ją na zewnątrz zgodnie z Kodeksem Spółek Handlowych i statutem Spółki.

Skład osobowy Zarządu na dzień 30.06.2012 r.

Jan Szymik – Prezes Zarządu

Skład osobowy Zarządu na dzień 01.01.2012 r.

Wojciech Wrona – Prezes Zarządu

Zmiany w składzie osobowym Zarządu w okresie sprawozdawczym.

- 17.02.2012 r. - Pan Wojciech Wrona złożył rezygnację z pełnienia funkcji Prezesa Zarządu, ze skutkiem na dzień 29.02.2012 r.
- 17.02.2012 r. – Rada Nadzorcza Emitenta podjęła uchwałę w sprawie powołania z dniem 29.02.2012 r. do Zarządu Pana Jana Szymika, powierzając mu funkcję Prezesa Zarządu.

Spółka informowała o rezygnacji Prezesa Wojciecha Wrony, jak również o powołaniu do Zarządu Spółki Pana Jana Szymika, raportem bieżącym nr 4/2012 z dnia 17 lutego 2012 roku. Na dzień przekazania niniejszego sprawozdania, Zarząd Spółki jest jednoosobowy, w osobie Prezesa Zarządu – Jana Szymika. Pan Jan Szymik pełni także funkcję Prezesa Zarządu spółki zależnej Emitenta – Zamet Budowa Maszyn S.A. z siedzibą w Tarnowskich Górach.

3.2 Rada Nadzorcza.

Rada Nadzorcza Spółki Zamet Industry S.A. jest stałym organem nadzoru i kontroli Spółki. Rada Nadzorcza działa na podstawie Kodeksu spółek handlowych, Statutu Spółki oraz Regulaminu Rady Nadzorczej.

Skład osobowy Rady Nadzorczej na dzień przekazania niniejszego raportu

- Tomasz Domagała
- Jacek Domagała
- Beata Zawiszowska
- Czesław Kisiel
- Jacek Osowski

W okresie objętym sprawozdaniem, jak również w okresie od dnia publikacji ostatniego raportu okresowego, skład osobowy Rady Nadzorczej w odniesieniu nie uległ zmianie. Informacja dotycząca wynagrodzenia osób wchodzących w skład organów zarządzających i nadzorczych została wskazana w p. 23 skróconego sprawozdania finansowego Zamet Industry S.A.

Zamet Industry

Emitent nie zawarł z osobami zarządzającymi oraz nadzorującymi umów przewidujących rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z pełnionej funkcji. W Spółce nie funkcjonuje program akcji pracowniczych.

3.3 Wykaz akcji będących w posiadaniu grupy osób zarządzających i nadzorujących.

Na dzień przekazania niniejszego sprawozdania liczba akcji w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących przedstawia się następująco:

	Liczba akcji na dzień 20.08.2012 r.	Wartość nominalna PLN	%
Tomasz Domogała*	5 473 371	3 835 559,70	5,68%
Jacek Domogała	619 786	433 850,20	0,64%
Beata Zawiszowska	64 200	44 940,00	0,07%
Łącznie	6 157 357	4 314 349,90	6,39%

* Pan Tomasz Domogała jest podmiotem dominującym wobec Spółki TDJ S.A., w związku z czym bezpośrednio i pośrednio dysponuje łącznie 69 994 711 akcjami spółki Zamet Industry S.A., o łącznej wartości nominalnej 48 996 297,7 PLN, co stanowi 72,68 % akcji tej spółki i daje tyle samo głosów na Walnym Zgromadzeniu.

Liczba akcji w posiadaniu osób zasiadających w organach zarządzającym i nadzorującym Emitenta na dzień 20.08.2012 r. nie uległa zmianie od daty publikacji ostatniego raportu okresowego.

4. Działalność Zamet Industry S.A.

4.1 Informacje o sprzedaży i rynkach zbytu.

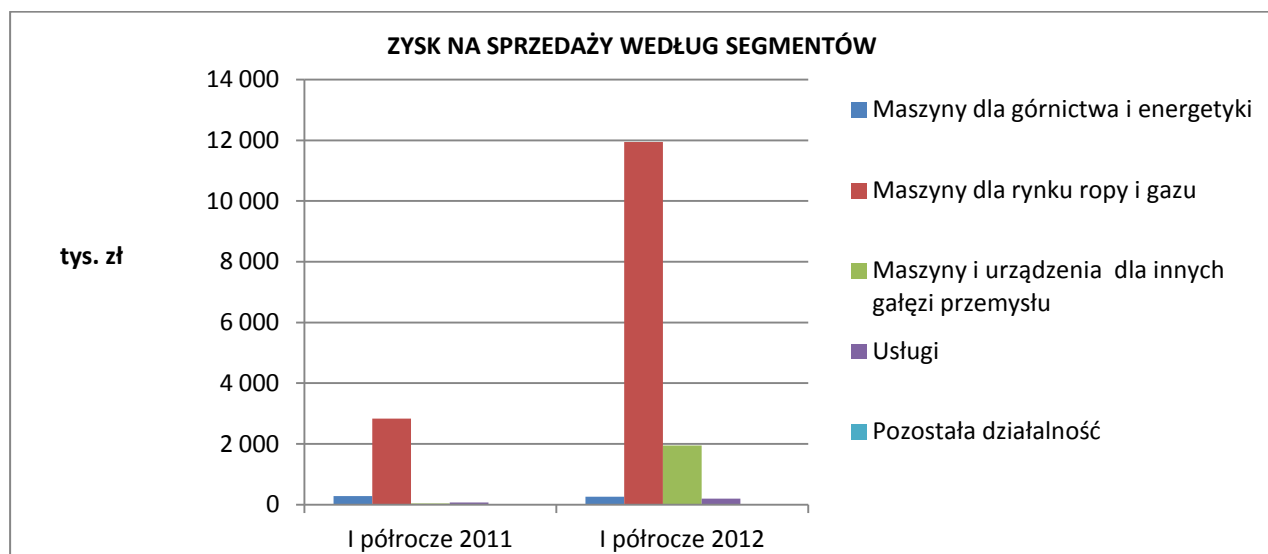
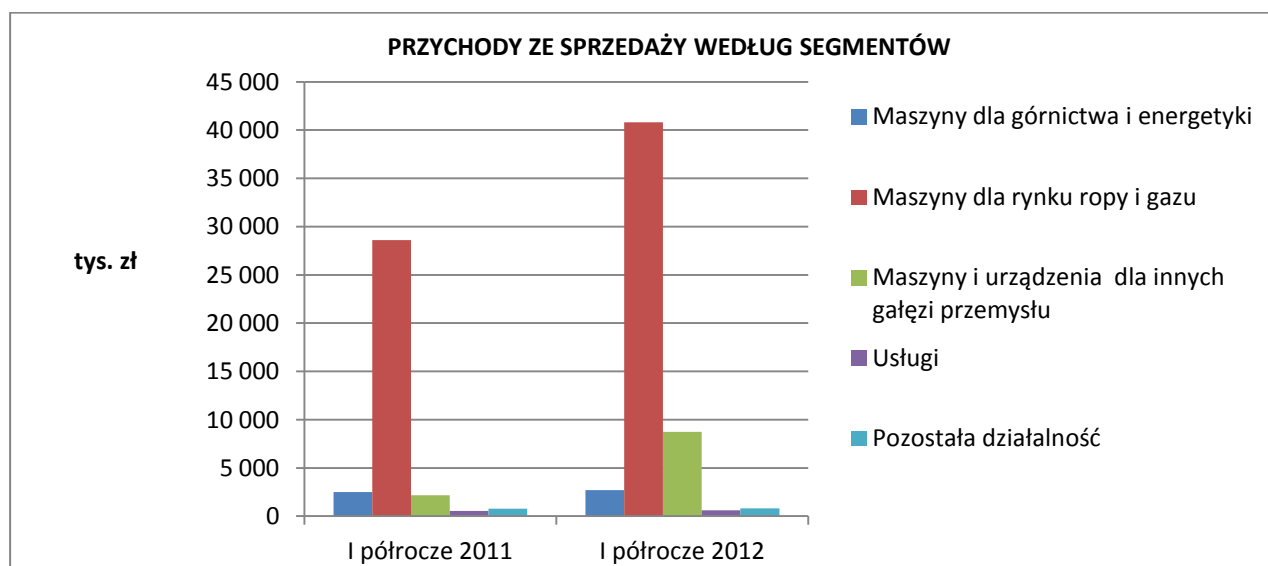
W pierwszym półroczu 2012 r. źródłem przychodów Spółki był przede wszystkim segment maszyn dla rynku ropy i gazu, w obszarze którego sprzedaż przekroczyła 40,8 mln zł i stanowiła udział w sprzedaży ogółem na poziomie 76,0%. W odniesieniu do analogicznego okresu roku poprzedniego, przychody z segmentu offshore wzrosły o 12,2 mln zł. Segment maszyn dla górnictwa i energetyki wygenerował przychód na poziomie 2,7 mln zł (wzrost w wysokości 207 tys zł w stosunku do analogicznego okresu roku poprzedniego), co stanowi 5,0 % udziału w przychodach ze sprzedaży ogółem. Przychody z działalności usługowej Spółki w okresie sprawozdawczym wyniosły 616,8 tys. zł, co stanowi 1,1% przychodów. W analogicznym okresie roku poprzedniego, działalność usługowa wygenerowała przychód w wysokości 553,3 tys. zł. Przychody z pozostałej działalności stanowiły 4,7% ogólnej sprzedaży i wyniosły 3,6 mln zł.

Łączna wartość przychodów w pierwszym półroczu 2012 r. przekroczyła 53,6 mln zł, co oznacza wzrost w stosunku do analogicznego okresu roku 2011 o 19,1 mln zł. Zysk ze sprzedaży wyniósł 14,3 mln zł, w odniesieniu do 3,2 mln zł zysku w I półroczu roku poprzedniego.

Przychody ze sprzedaży jak również wyniki i procentowy udział poszczególnych segmentów zostały przedstawione poniżej.

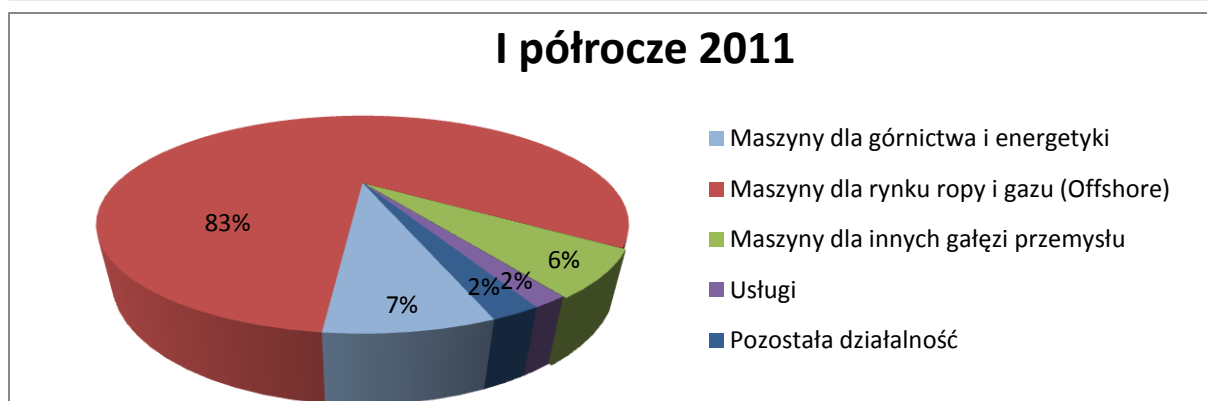
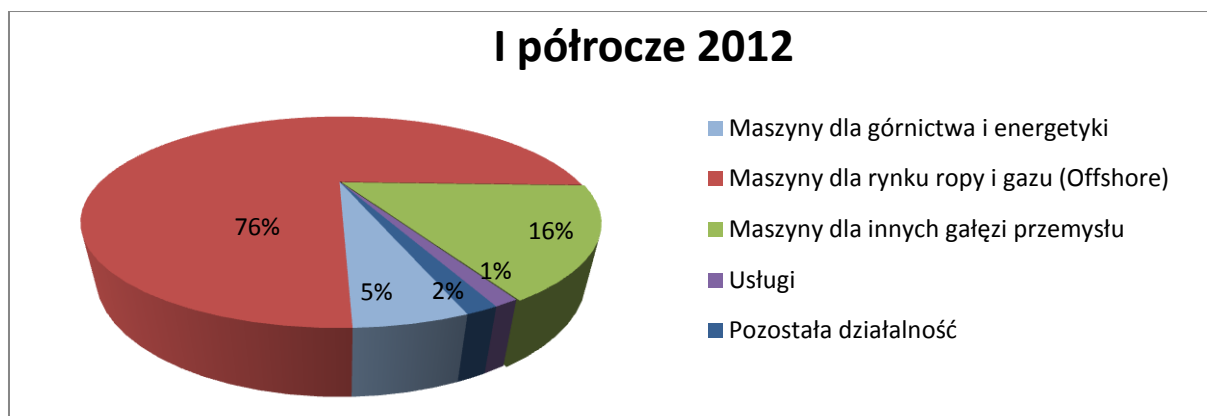
Zamet Industry

[dane w tys. zł]	Maszynty dla górnictwa i energetyki	Maszynty dla rynku ropy i gazu	Maszynty i urządzenia dla innych gałęzi przemysłu	Usługi	Pozostała działalność	Razem
<u>01.01.2012 – 30.06.2012</u>						
Przychody ze sprzedaży	2 692	40 820	8 726	617	797	53 652
Zysk brutto na sprzedaży	348	15 888	2 596	259	3	19 093
Zysk na sprzedaży (wynik segmentu)	261	11 942	1 951	195	2	14 351
<u>01.01.2011 – 30.06.2011</u>						
Przychody ze sprzedaży	2 485	28 611	2 181	553	760	34 590
Zysk brutto na sprzedaży	684	6 847	86	166	38	7 821
Zysk na sprzedaży (wynik segmentu)	283	2 835	36	69	16	3 239



Zamet Industry

Procentowy udział poszczególnych segmentów w przychodach ze sprzedaży ogółem:



W okresie objętym sprawozdaniem, przychody ze sprzedaży eksportowej przekroczyły 49,5 mln zł. Sprzedaż krajowa wygenerowała przychód w wysokości 4,1 mln zł. Struktura geograficzna przychodów ze sprzedaży w pierwszym półroczu 2012 r. została przedstawiona w tabeli poniżej.

	01.01.2012 – 30.06.2012 dane w tys. PLN	Udział %	01.01.2011 – 30.06. 2011 dane w tys. PLN	Udział %
Polska	4 121	7,7%	4 204	12,1%
Unia Europejska	11 386	21,2%	3 431	9,9%
Pozostałe kraje europejskie	38 145	71,1%	26 817	77,5%
Pozostałe (Ameryka, Azja, Afryka, Australia)	-	-	138	0,4%
Razem	53 652	100,0%	34 590	100,0%

Eksport	49 531	92,3%	30 386	87,8%
Kraj	4 121	7,7%	4 204	12,2%

4.2 Źródła zaopatrzenia w materiały do produkcji, towary i usługi.

W okresie sprawozdawczym wartość zakupionych przez Spółkę materiałów i usług w kraju i za granicą wyniosła 27,0 mln zł. W zakresie źródeł zaopatrzenia w materiały do produkcji oraz towary, Spółka prowadzi politykę dywersyfikacji dostawców. Istnieje swobodny dobór kontrahentów odpowiadający wymogom i kryteriom założonym w procedurach Zintegrowanego Systemu Zarządzania Jakością, Środowiskiem oraz Bezpieczeństwem i Higieną Pracy. Zakupy dokonywane są w hutach, kuźniach, u producentów taśm, elektryki, hydrauliki oraz w firmach zajmujących się dystrybucją różnego rodzaju materiałów. Udział zakupów dokonywanych w firmach wskazanych przez odbiorców naszych maszyn i urządzeń, a dotyczący w szczególności: silników, taśmy, elektryki, farb jest nieznaczny w całości realizowanych zakupów. Ponadto, w przypadku braku mocy przerobowych lub możliwości technologicznych, Spółka korzysta przy wykonywaniu zadań produkcyjnych z usług kooperantów w zakresie obróbki mechanicznej i cieplnej, cynkowania, hartowania, wycinania laserem i innych usług. Nie występuje uzależnienie od jednego lub więcej dostawców tych usług.

4.3 Umowy znaczące.

Zamet Industry S.A. przyjęła kryterium pozwalającym na właściwą ocenę znaczenia zawartej umowy, jako 10% wartości kapitałów własnych Emitenta. W okresie od 01.01.2012 r. do 30.06.2012 r. zostały zawarte następujące umowy znaczące:

- Umowa znacząca z AKER SOLUTIONS, o której Emitent informował raportem bieżącym nr 3/2012 w dniu 14 lutego 2012 r. Dotyczy zawarcia przez Zamet Industry SA w okresie od 24 grudnia 2011 r. do 14 lutego 2012 r. szeregu umów jednostkowych ze spółkami należącymi do Aker Solutions, na łączną wartość 12 236,539,82 PLN. Spośród wyżej wymienionych, umową o najwyższej wartości jest umowa z dnia 14 lutego 2012 z Aker Subsea AS (Norwegia), na dostawę elementów stanowiących wyposażenie urządzeń do podwodnego wydobycia ropy i gazu, o wartości 1 526 459,50 EUR.
- Umowa znacząca z GENERAL ELECTRIC, o której Emitent informował raportem bieżącym nr 8/2012 w dniu 23 kwietnia 2012 r. Dotyczy zawarcia przez Zamet Industry S.A. szeregu umów jednostkowych z GE na łączną wartość 14 009 401,70 PLN. Spośród wyżej wymienionych, umową o najwyższej wartości jest zamówienie z dnia 23 kwietnia 2012 z Vetco Gray GE Oil & Gas (Aberdeen, UK), na dostawę elementów konstrukcji urządzeń do podwodnego wydobycia ropy i gazu, o wartości 793 192,50 GBP.
- Umowa znacząca z AKER SOLUTIONS, o której Emitent informował raportem bieżącym nr 12/2012 w dniu 23 maja 2012 r. Dotyczy zawarcia przez Zamet Industry SA w okresie od 15 lutego 2012 r do 22 maja 2012 r. szeregu umów jednostkowych ze spółkami należącymi do Aker Solutions, na łączną wartość 12 236,539,82 PLN. Spośród wyżej wymienionych, umową o najwyższej wartości jest umowa z dnia 20 marca 2012 z Aker Pusnes AS (Norwegia), na dostawę elementów cumujących, stanowiących wyposażenie platform wiertniczych, o wartości 606 880,00 EUR.
- Aneks do umowy o limit wierzytelności nr CRD/L/29911/09, zawartej pomiędzy Zamet Industry S.A. a RAIFFEISEN BANK POLSKA SPÓŁKA AKCYJNA z siedzibą w Warszawie w dniu 12 maja 2009r. (z późniejszymi zmianami), o zawarciu którego Emitent informował raportem bieżącym nr 23/2012 w dniu 17.07.2012 r. Zgodnie z treścią niniejszego aneksu, Bank udziela Emitentowi limitu wierzytelności

Zamet Industry

określonego w walucie polskiej do wysokości 13.000.000,00 PLN (dotychczas Bank udzielał Emitentowi limitu walucie EUR, w kwocie 2.000.000,00 EUR). Formy wykorzystania limitu obejmują możliwość wykorzystania kredytu w rachunku bieżącym, w walucie polskiej, do wysokości 5.000.000,00 PLN, oraz skorzystania z gwarancji bankowych w walucie polskiej lub innej walucie, do wysokości 8.000.000,00 PLN.

Ponadto, w okresie od 01.01.2012 r. do 30.06.2012 r. Spółki Grupy zawierały inne istotne umowy, które nie spełniają kryterium umów znaczących, między innymi:

- Umowa ZAMET INDUSTRY S.A. z DALKIA ŁÓDŹ S.A. na wykonanie i dostawę nowej ładowarko-zwałowarki wraz z pełną zabudową do Elektrociepłowni nr 4 w Łodzi. Kontrakt obejmuje zaprojektowanie, wykonanie i dostawę, wraz z zabudową i uruchomieniem fabrycznie nowej ładowarko-zwałowarki. Maszyna dostarczona przez Zamet Industry ma zapewnić wysoka dyspozycyjność urządzeń rozładowczo załadowczych na placu węglowym Elektrociepłowni, oraz zastąpi dwie dotychczas pracujące na miejscu maszyny. Wartość kontraktu przekracza 6 mln zł.
- Umowa ZAMET INDUSTRY S.A. z KHW S.A. na dostawę zwałowarki obrotowo-wysięgnikowej do KWK Wujek. Zamówienie realizowane jest w konsorcjum z firmą Financing & Manufacturing & Know-How z siedzibą w Kluczborku. Jego przedmiotem jest leasing finansowy samojezdnej zwałowarki obrotowo-wysięgnikowej wraz z torem jezdny na placu składowym urobku w Zakładzie Przerobczym KHW SA KWK Wujek Ruchu „Śląsk”. Jako lider konsorcjum, Zamet Industry m.in. udzieli leasingu, zdemontuje dotychczas istniejące urządzenie, wykona stalową konstrukcję nowej maszyny z powłoką antykorozyjną oraz dostarczy i uruchomi zwałowarkę na placu węglowym kopalni. Wartość kontraktu sięga 6,9 mln zł.

4.4 Kredyty i pożyczki.

Wykaz kredytów zaciągniętych przez Zamet Industry S.A. (w tys. zł)

BANK	Rodzaj kredytu	Waluta	Kwota kredytu	Termin spłaty	Oprocentowanie	Stan zadłużenia na 30.06.2012 r.
PKO BP S.A.	Inwestycyjny*	PLN	20 000	30.06.2013	Wibor 1M + marża	10 000
PKO BP S.A.	w r-ku bieżącym**	PLN	15 000	11.07.2012	Wibor 1M + marża	-
Raiffeisen Bank Polska S.A.	w r-ku bieżącym	PLN	5 000	29.06.2015	Wibor 1M + marża	-
RAZEM			40 000			10 000

(*) W dniu 11.07.2012 r. dokonano spłaty kredytu inwestycyjnego w kwocie 10 000 tys. zł.

Zamet Industry

(**) W dniu 09.07.2012 r. został podpisany aneks do umowy o limit wielocelowy z PKO BP S.A. Zgodnie z aneksem wysokość kredytu w r-ku bieżącym wynosi 19 550 tys. zł. a termin spłaty określony został na dzień 08.07.2015 r.

W pierwszym półroczu 2012 r., Zamet Industry S.A. nie otrzymała ani nie udzielała pożyczek.

W dniu 27 kwietnia 2012 r. Zamet Industry S.A. dokonała spłaty pożyczki w kwocie 3 000 tys. zł, wraz z odsetkami naliczonymi do dnia zapłaty. Pożyczka udzielona była przez Zamet Budowa Maszyn S.A. na mocy umowy z dnia 24.05.2011 r. Zgodnie z terminem spłaty określonym w umowie, pożyczka wraz z odsetkami winna być zwrócona do dnia 30.06.2012 r.

W dniu 27 kwietnia 2012 r. Zamet Industry S.A. dokonała spłaty pożyczki w kwocie 2 000 tys. zł, wraz z odsetkami naliczonymi do dnia zapłaty. Pożyczka udzielona była przez Zamet Budowa Maszyn S.A. na mocy umowy z dnia 29.08.2011 r. Zgodnie z terminem spłaty określonym w umowie pożyczka wraz z odsetkami winna być zwrócona do dnia 30.06.2012 r.

4.5 Informacja o poręczeniach i gwarancjach.

W okresie I półrocza 2012 r. Zamet Industry S.A. nie udzielała poręczeń. Należności i zobowiązania warunkowe przedstawia poniższa tabela.

Należności i zobowiązania warunkowe (tys. zł)

	30.06.2012	31.12.2011
Należności warunkowe	-	-
Zobowiązania warunkowe	124	283
• Na rzecz jednostek powiązanych	-	-
• Na rzecz pozostałych jednostek:	124	283
- udzielone gwarancje dobrego wykonania	124	283
- udzielone gwarancje przetargowe	-	-

4.6 Transakcje z podmiotami powiązanymi.

W pierwszym półroczu 2012 r. miały miejsce transakcje z podmiotami powiązanymi, które oparte były na warunkach rynkowych i w opinii Zarządu były transakcjami typowymi. Transakcje z podmiotami powiązanymi, zostały przedstawione w p 21. skróconego śródrocznego sprawozdania finansowego.

4.7 Badania i rozwój.

W okresie objętym sprawozdaniem Spółka Zamet Industry S.A. nie prowadziła ani też nie sponsorowała prac badawczo-rozwojowych.

Zamet Industry

4.8 Zatrudnienie, sytuacja płacowa oraz BHP.

Przyjęta przez Zarząd naszej Spółki polityka zatrudnienia zakłada stały monitoring poziomu zatrudnienia kadry pracowniczej uwzględnieniu stosownie do potrzeb Spółki

Na dzień bilansowy Spółka zatrudnia 396 pracowników. Poniższe tabele przedstawiają poziom i strukturę zatrudnienia w etatach, oraz koszty wynagrodzeń i świadczeń pracowniczych poniesionych przez Spółkę w pierwszym półroczu 2012 roku.

Poziom i struktura zatrudnienia w etatach.

Wyszczególnienie	Stan na 30.06.2012	Udział %	Stan na 30.06.2011 r.	Udział %
na stanowiskach:				
<i>nierobotniczych</i>	84	21,3	85	23,5
<i>robotniczych</i>	312	78,7%	277	76,5
Ogółem:	396	100,0	362	100,0

Koszty wynagrodzeń i świadczeń pracowniczych (tys. zł)

	I półrocze 2012	I półrocze 2011
Wynagrodzenia	9 005	7 240
Składki na ubezpieczenia społeczne	1 729	1 290
Inne świadczenia pracownicze	614	514
Suma	11 348	9 044

W Spółce funkcjonuje System Zarządzania Bezpieczeństwem i Higieną Pracy zgodnie w wymaganiami specyfikacji OHSAS 18001:1999 potwierdzony certyfikatem nr 076CC1-2006-HSO-GDA-DNV.

4.9 Ochrona Środowiska.

W okresie sprawozdawczym kontynuowano realizację obowiązków i zadań w zakresie ochrony środowiska, wynikających z przepisów prawnych i postanowień administracyjnych. Spółka posiada Certyfikat Zarządzania Środowiskowego wg normy PN-EU ISO 14001, nr 152-2006-AE-GDA-RvA. W okresie objętym sprawozdaniem Spółka nie poniosła kar z tytułu nieprzestrzegania lub przekraczania obowiązujących norm oraz nie prowadziła inwestycji związanych z ochroną środowiska.

5. Sytuacja finansowa Zamet Industry S.A.

5.1 Aktualna sytuacja finansowa spółki i omówienie podstawowych wielkości finansowych

Zamet Industry

Wybrane jednostkowe dane finansowe	30.06.2012 w tys. zł.	30.06.2011 w tys. zł.
Przychody netto ze sprzedaży	53 652	34 590
Sprzedaż krajowa	4 121	4 204
% sprzedaży ogółem	7,7%	12,2%
Sprzedaż eksport	49 531	30 386
% sprzedaży ogółem	92,3%	87,8%
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	12 485	3 073
Zysk (strata) netto	42 684	12 096
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	15 703	- 8 894
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	33 157	10 578
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	- 22 782	- 1 938
Przepływy pieniężne netto razem	26 077	- 254
Liczba akcji (w szt.)	96 300 000	96 300 000
Zysk netto na jedną akcję (zł)	0,4432	0,1256
Rozwodniony zysk (strata) netto na jedną akcję (zł)	0,4432	0,1256
Wartość księgową na jedną akcję (zł)	1,4359	1,1721
Rozwodniona wartość księgową na jedną akcję (zł)	1,4359	1,1721
Zadeklarowana lub wypłacona dywidenda na jedną akcję (zł)	0,1800	0,0000
Suma aktywów	193 418	168 324
Kapitały własne	138 279	112 869
Zobowiązania	46 217	47 664
Kredyty krótkoterminowe i długoterminowe	10 063	33 967

Sprzedaż

Przychody ze sprzedaży wzrosły w I półroczu 2012 r. w porównaniu do analogicznego okresu roku ubiegłego o 19,1 mln zł. osiągając poziom 53,7 mln zł co stanowi wzrost o 55,1 %. W I półroczu 2012 r. Wzrost wynika z dostaw zrealizowanych na rynki zagraniczne w kwocie 19,1 mln zł. Na tak znaczący wzrost sprzedaży wpłynęło zwiększenie popytu na urządzenia wytwarzane w głównych segmentach działalności tj. maszyny i urządzenia dla rynku ropy i gazu oraz pozostałych przemysłów. Wartość przychodów w tych segmenach wyniosła 49,5 mln zł. i była wyższa od osiągniętej w I półroczu 2011 r. o 18,7 mln zł. Sprzedaż w segmencie urządzeń dla górnictwa i energetyki wyniosła 2,7 mln zł. tj. na poziomie I półrocza 2011 r. natomiast w segmentach usług i pozostałej działalności sprzedaż wyniosła 1,4 mln zł. . tj. na poziomie I półrocza 2011 r. Ze względu na specyfikę działalności i rodzaj wytwarzanych urządzeń tj. dobra inwestycyjne, wpływ na wysokość osiąganych przychodów w 2012 r. miało obserwowane w drugiej połowie 2010 r. i w 2011 r. ożywienie gospodarcze i zwiększona aktywność potrzeb na rynkach offshore. Do osiągniętego poziomu sprzedaży przyczyniło się również zwiększenie rozpoznawalności marki Zamet, zapewnienie produkcji o najwyższych parametrach technicznych oraz bezpieczeństwa, które są potwierdzone posiadanymi certyfikatami.

Wynik operacyjny

Wynik na działalności operacyjnej w pierwszym półroczu 2012r. wyniósł 12,5 mln zł wykazując wzrost o 9,4 mln zł w stosunku do analogicznego okresu roku ubiegłego. Na wzrost wyniku wpłynął głównie wynik brutto na sprzedaży, który w pierwszym półroczu 2012 r. ukształtował się na poziomie 19,1 mln zł. i był wyższy od osiągniętego w pierwszym półroczu 2011 r. o 11,3 mln zł. Rentowność brutto na sprzedaży wyniosła 35,6 %

Zamet Industry

wobec 22,6% w analogicznym okresie 2011 r., natomiast rentowność na działalności operacyjnej wyniosła 23,3% wobec 8,9% w analogicznym okresie 2011 r.

Wynik netto

Zysk netto za pierwsze półrocze 2012 r. wyniósł 42,7 mln zł, co oznacza wypracowanie rentowności netto na poziomie 79,6%. Na poziom zysku netto znaczny wpływ miała zarachowana dywidenda od jednostki zależnej w wysokości 33,3mln zł. Po wyeliminowaniu wpływu dywidendy na wynik netto, rentowność netto wyniosła 17,5%.

Wpływ na osiągnięty wynik miało głównie wypracowanie zysku na sprzedaży gdzie osiągnięto marżę na poziomie 35,6%.

Przepływy pieniężne

Operacyjne przepływy za pierwsze półrocze 2012 r. wyniosły – 15,7 mln zł. Z działalności inwestycyjnej spółka wygenerowała przepływy pieniężne w wysokości 33,2 mln zł wynikające z otrzymanej od spółki zależnej dywidendy w kwocie 33,3 mln zł. Przepływy pieniężne na działalności finansowej wyniosły – 22,8 mln zł i związane były z obsługą i spłatą zadłużenia kredytowego.

Wskaźniki płynności ukształtowały się na poziomie: bieżący – 1,7 natomiast szybki – 1,5. Wartość tych wskaźników uległa poprawie w porównaniu do analogicznego okresu roku ubiegłego. Realizowane kontrakty, kształtowanie portfela zamówień, uwzględniające osiągniętą dotychczas rentowność, poniesione nakłady inwestycyjne oraz rozszerzenie zakresu zarządzania projektami wpływa na poprawę efektywności Spółki i terminową realizację zobowiązań. Na chwilę obecną nie występują zagrożenia mogące znacząco pogorszyć płynność finansową Spółki. Wskaźnik rotacji należności nieznacznie się wydłużył a zapasów i zobowiązań uległy poprawie w stosunku do roku ubiegłego. Długi cykl realizacji należności związany jest z charakterem prowadzonej przez Spółkę działalności. Wskaźniki finansowania działalności oceniające stopień zadłużenia i możliwości jego obsługi oraz skalę ryzyka związanego ze strukturą pasywów ukształtowały się na poziomie korzystniejszym od osiągniętego w analogicznym okresie roku ubiegłego. Nastąpiła również znacząca poprawa wskaźników rentowności na wszystkich poziomach działalności. Rentowność netto przy uwzględnieniu wpływu na wynik otrzymanej dywidendy ukształtowała się na poziomie 79,6%, natomiast po wyeliminowaniu wpływu dywidendy, rentowność netto wyniosła 17,5%.

Podstawowe wskaźniki	30.06.2012	30.06.2011	
Wskaźnik płynności ogólny	1,7	1,1	aktywa obrotowe / zobowiązania krótkoterminowe
Wskaźnik płynności szybki	1,5	1,0	(aktywa obrotowe-zapasy-RMK krótkoterminowe) / zobowiązania krótkoterminowe
Wskaźnik rotacji należności (dni)	125	120	średni stan należności z tytułu dostaw i usług / przychody ze sprzedaży x liczba dni
Wskaźnik rotacji zapasów (dni)	20	40	średni stan zapasów / przychody ze sprzedaży x liczba dni
Wskaźnik rotacji zobowiązań (dni)	35	43	średni stan zobowiązań z tytułu dostaw i usług / koszt własny sprzedanych produktów i materiałów x liczba dni
Wskaźnik ogólnego zadłużenia	23,9%	28,3%	kapitały obce / aktywa ogółem
Wskaźnik pokrycia odsetek	16,1x	3,0x	EBIT/odsetki
Wskaźnik rentowności sprzedaży	26,7%	9,4%	zysk ze sprzedaży / przychody ze sprzedaży
Wskaźnik rentowności netto	79,6%	35,0%	zysk netto / przychody ze sprzedaży

5.2 Ocena zarządzania zasobami finansowymi

Wszystkie zobowiązania publiczno-prawne oraz wobec pracowników regulowane są terminowo. Zaciągnięte kredyty obsługiwane są bez zakłóceń tj. kolejne raty kapitałowe i odsetki regulowane są na bieżąco. Obecnie nie występują zagrożenia mogące pogorszyć płynność finansową.

Celem ograniczenia ryzyka kursowego, Zarząd Spółki podjął w dniu 24 maja 2012 r. uchwałę w sprawie przyjęcia polityki zarządzania ryzykiem walutowym w Grupie Kapitałowej Zamet, oraz uchwałę w sprawie wprowadzenia rachunkowości zabezpieczeń.

Zgodnie z polityką zabezpieczeń przyjętą przez Spółkę zabezpieczeniu podlega określona część oczekiwanych przepływów z tytułu realizowanego kontraktu na dostawę maszyn/urządzeń. Instrumentami zabezpieczającymi są kontrakty walutowe forward, w których Spółka zobowiązuje się sprzedać walutę po cenie terminowej określonej w transakcji zawartej z bankiem. Efektywność zabezpieczenia jest weryfikowana poprzez zastosowanie prospektywnych i retrospektywnych testów efektywności. Sprzedaż realizowana przez Spółkę w walutach, podlegająca rachunkowości zabezpieczeń, odbywa się w oparciu o kontrakty podpisywane z odbiorcami Spółki na dostawy maszyn/urządzeń. Strategia zabezpieczeń Spółki polega na zabezpieczaniu ryzyka kursowego związanego z wysoce prawdopodobnymi przewidywanymi lub zakontraktowanymi przepływami pieniężnymi, jak również z przepływami pieniężnymi wynikającymi z pozycji pieniężnych denominowanych w walutach obcych. Zgodnie z polityką Spółki zabezpieczeniu podlega ryzyko zmiany w kursach forward. Zabezpieczeniu podlega ustalona indywidualnie dla każdego planowanego lub zawartego kontraktu część planowanych wpływów ze sprzedaży w walucie. Kwota i termin planowanych całkowitych wpływów ze sprzedaży określane są na podstawie danych zawartych w negocjowanym lub podpisanym kontrakcie. Część wpływów podlegająca zabezpieczeniu jest ustalana poprzez odjęcie od całkowitych planowanych wpływów przewidywanych wypływów w walucie obcej (część zabezpieczana w sposób naturalny).

W odniesieniu do ryzyka związanego z ujemną wyceną transakcji walutowych forward zawartych z bankami Emitent przedstawia wycenę tych transakcji na dzień bilansowy:

Instrumenty pochodne (grupy instrumentów)	Planowana data realizacji zabezpieczanego przepływu pieniężnego lub grupy przepływów	Wartość nominalna po kursie na dzień 30.06.2012 r. (tys. zł)	Zysk/strata (tys. zł.)	Zabezpieczane ryzyko
Forward - sprzedaż NOK	III KWARTAŁ 2012	3 367	101	Ryzyko walutowe
Forward - sprzedaż EUR	III KWARTAŁ 2012	7 221	- 98	Ryzyko walutowe
Forward - sprzedaż GBP	III KWARTAŁ 2012	531	- 21	Ryzyko walutowe
Forward - sprzedaż NOK	IV KWARTAŁ 2012	2 191	62	Ryzyko walutowe
Forward - sprzedaż EUR	IV KWARTAŁ 2012	10 816	- 1 456	Ryzyko walutowe
Forward - sprzedaż GBP	IV KWARTAŁ 2012	2 551	94	Ryzyko walutowe
		26 677	- 1 317	

5.3 Przewidywana sytuacja finansowa

Biorąc pod uwagę posiadany portfel zamówień, złożone oferty wg Zarządu w najbliższym okresie, w szczególności do zakończenia roku obrotowego 2012, nie należy oczekiwać istotnych zmian w strukturze

Zamet Industry

sprzedaży Zamet Industry S.A. Głównym źródłem przychodów pozostanie sprzedaż dla sektora offshore realizowana na rynki zagraniczne.

Ponadto, podejmowane działania związane z doskonaleniem procesów produkcji i dostosowaniem poziomu i struktury zatrudnienia będą miały wpływ na poprawę rentowności i efektywności działania. Zarząd, w planie inwestycyjnym założył kierunki rozwoju technik wytwarzania mające na celu usprawnienie procesu produkcji oraz wpływających na poprawę niezawodności i trwałości produkowanych maszyn i urządzeń. Mając na uwadze dalszy rozwój Spółki i utrzymanie pozycji na rynku offshore, Zarząd planuje inwestycje odtworzeniowe w infrastrukturę produkcyjną oraz modernizację bazy informatycznej na poziomie amortyzacji. Zakupy te, w przypadku realizacji zostaną częściowo sfinansowane ze środków własnych oraz zewnętrznych źródeł. Dokonując analizy możliwości zrealizowania zamierzeń inwestycyjnych, uwzględniając posiadany portfel zamówień oraz dotychczasowe wskaźniki rentowności zleceń, wg Zarządu zamierzenia inwestycyjne są możliwe do zrealizowania.

5.4 Czynniki mogące mieć wpływ na osiągnięte wyniki

Na działalność operacyjną Zamet Industry S.A. wpływa szereg czynników o charakterze wewnętrznym, wynikających z uwarunkowań działalności Spółki i realizowanej strategii rozwoju oraz czynników zewnętrznych, wynikających z otoczenia rynkowego. Istotne czynniki, które mogą kształtować dynamikę rozwoju w przyszłości, w szczególności w okresie, co najmniej do końca roku obrotowego 2012 przedstawione zostały poniżej. Przedstawienie ich w poniższej kolejności nie jest związane z oceną ich ważności.

Do najważniejszych czynników zewnętrznych, które wpływają na przychody i wynik na poziomie operacyjnym naszej Spółki należą:

- polityka finansowa oraz inwestycyjna polskich i zagranicznych odbiorców specjalistycznych maszyn i urządzeń produkowanych przez Spółkę, od których w podstawowym stopniu zależy wysokość nakładów ponoszonych na remonty, modernizacje i zakup nowych urządzeń oraz zakup części zamiennych,
- globalna sytuacja makroekonomiczna w branży przemysłu wydobywczego ropy i gazu z dna morskiego oraz związany z tym przemysł okrętowy i portowy, od których zależy zapotrzebowanie na produkowane przez Spółkę urządzenia,
- polityka fiskalna i makroekonomiczna prowadzona przez polski rząd,

Wśród elementów o charakterze wewnętrznym, decydujący wpływ na nasze wyniki operacyjne miały następujące czynniki:

- poszerzenie oferty produktowej na rynkach krajowych i zagranicznych,
- struktura kapitału obrotowego oraz wykorzystanie zasobów,
- umocnienie pozycji na rynku offshore poprzez rozwijanie współpracy i zwiększanie kompleksowości usług z dotychczasowymi partnerami,
- poszukiwanie nowych sektorów gospodarki umożliwiających wykorzystanie posiadanego potencjału projektowego i wykonawczego -
- uzyskanie efektów synergii z naszą spółką zależną Zamet-Budowa Maszyn S.A.

W ramach poszukiwania nowych obszarów zastosowań dla posiadanego przez Zamet Industry S.A. potencjału w zakresie projektowania i produkcji maszyn i urządzeń wielkogabarytowych analizujemy charakterystykę urządzeń wykorzystywanych w segmencie górnictwa odkrywkowego i energetyki. -. Z naszych analiz wynika, iż

dysponujemy odpowiednim potencjałem projektowym oraz produkcyjnym, który umożliwi podjęcie produkcji elementów maszyn i urządzeń wykorzystywanych do produkcji maszyn pracujących w tych sektorach rynku. W naszej opinii Zamet może być dostawcą - dla kopalni odkrywkowych i w zakresie:: zwałowarek i koparek, stacji napędowych, zespołów przenośnikowych różnego typu, urządzeń suwnicowych i dźwigowych, kół czerpakowych, portalowych urządzeń zgarniających, kruszarek, przesiewaczy, separatorów oraz urządzeń odpylających.

6. Informacje dodatkowe

6.1 Informacje o dywidendzie

W dniu 11 czerwca 2012 r. Zwyczajne Walne Zgromadzenie podjęło uchwałę o wypłacie dywidendy w kwocie 17.334.000,00 zł. Zgodnie z treścią uchwały, wartość dywidendy przypadająca na jedną akcję – 0,18 zł., liczba akcji objęta dywidendą – 96.300.000, dzień dywidendy – 29 czerwca 2012 r., termin wypłaty dywidendy – 13 lipca 2012 r. Dywidenda została wypłacona za pośrednictwem Krajowego Depozytu Papierów Wartościowych.

Ponadto, zgodnie z przekazaną informacją w raporcie bieżącym nr 14/2012 z dnia 11 czerwca 2012 r., Zarząd Emitenta deklaruje, że po zakończeniu II kwartału 2012 roku, podejmie działania mające na celu wypłatę zaliczki na poczet dywidendy w wysokości co najmniej 5 groszy na jedną akcję, tak aby co najmniej utrzymać deklarowany w raporcie bieżącym nr 10/2012 (projekty uchwał na Zwyczajne Walne Zgromadzenie) poziom dywidendy, tj. 23 grosze na jedną akcję. Ewentualna wypłata zaliczki na poczet dywidendy nie wpłynie w latach kolejnych na realizację deklarowanej przez Zarząd polityki dywidendowej, przewidującej przeznaczanie co najmniej 50% osiągniętego zysku na wypłatę dywidendy.

6.2 Istotne postępowania przed sądem, organem administracji publicznej

W okresie objętym sprawozdaniem, jak również na dzień przekazania niniejszego raportu, wobec Zamet Industry SA nie toczą się istotne postępowania przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej.

6.3 Realizacja prognoz

Zamet Industry S.A. nie upubliczniła prognoz finansowych.

6.4 Zdarzenia po dacie bilansu

- W dniu 09.07.2012 r. Spółka zawarła aneks do umowy kredytu w formie limitu kredytowego wielocelowego nr 39 1020 3916 0000 0102 0165 2171, zawartej w dn. 26.04.2010 r. z PKO Bank Polski Spółka Akcyjna z siedzibą w Warszawie. Aneks zmienia postanowienia ww. umowy kredytowej i wprowadza jednolity tekst umowy, zgodnie z którym Bank udziela Emitentowi kredytu w formie limitu kredytowego wielocelowego, zwanego dalej "limitem", określonego w walucie polskiej w kwocie 23.000.000,00 zł, słownie: dwadzieścia trzy miliony złotych (dotychczas Bank udzielał Emitentowi limitu w wysokości 15.000.000,00 zł).
- Po dniu bilansowym nie wystąpiły istotne zdarzenia, które miałyby wpływ na śródroczne skrócone sprawozdanie finansowe.

7. Ryzyka i zagrożenia.

Poniżej zostały przedstawione istotne ryzyka i zagrożenia, które mogą w przyszłości wpłynąć na działalność Zamet Industry S.A. Przedstawiając czynniki ryzyka w poniższej kolejności, Spółka nie kierowała się prawdopodobieństwem ich zaistnienia ani oceną ich ważności.

Ryzyko finansowe

Zarządzanie ryzykiem finansowym ma na celu ograniczenie lub eliminację niekorzystnych wpływów na sytuację finansową spółki ryzyka związanego z jej funkcjonowaniem, a w szczególności :

- a) **ryzyka kredytowego** - związane jest z prowadzeniem podstawowej działalności. Wynika ono z zawartych umów i związane jest z ewentualnym wystąpieniem takich zdarzeń jak niewypłacalność kontrahenta, częściowa spłata należności lub znaczące opóźnienia w zapłacie należności. W celu ograniczenia zjawisk, które mogłyby generować straty finansowe Spółka na bieżąco monitoruje stany należności i niezwłocznie podejmuje działania windykacyjne wobec należności przeterminowanych. Ponadto, wiarygodność kontrahentów poddawana jest weryfikacji i stosowane są zabezpieczenia finansowe co minimalizuje ryzyko niewypłacalności.
- b) **ryzyka płynności** – Spółka narażona jest na to ryzyko w przypadku gdy przepływy pieniężne z tytułu spłaty należności nie są realizowane terminowo. Spółka zabezpiecza się przed trudnościami w wywiązywaniu się ze zobowiązań odpowiednio kształtując cykle rotacji należności i zobowiązań. Jednocześnie wartość dostępnych linii kredytowych zapobiega negatywnym zdarzeniom związanym z opóźnieniami w terminowym regulowaniu należności.
- c) **ryzyka rynkowego:**
 - *ryzyko walutowe* – związane jest ze zmianami kursu walut, które powodują niepewność, co do wartości przyszłych przepływów pieniężnych. Spółka realizuje wysoką sprzedaż na rynki zagraniczne. W pierwszym półroczu 2012 r. przychody Spółki ze sprzedaży eksportowej stanowiły ponad 92% przychodów ze sprzedaży ogółem. Celem ograniczenia ryzyka walutowego, Zarząd Spółki podjął w dniu 24 maja 2012 r. uchwałę w sprawie przyjęcia polityki zarządzania ryzykiem walutowym w Grupie Kapitałowej Zamet, oraz uchwałę w sprawie wprowadzenia rachunkowości zabezpieczeń, szerzej opisaną w p. 5.2 niniejszego sprawozdania.
 - *ryzyko stopy procentowej* – Spółka narażona jest na to ryzyko z tytułu finansowania działalności poprzez kredyty bankowe o zmiennej stopie procentowej opartej o WIBOR. 100% wartości kredytów to kredyty zaciągnięte w PLN , dlatego też Spółka na bieżąco monitoruje decyzje Rady Polityki Pieniężnej oraz negocjuje z Bankiem warunki na jakich udzielone są kredyty. Zarząd ocenia że, ryzyko to jest obecnie niewielkie.
 - *ryzyko cenowe* – na ryzyko wzrostu cen Spółka narażona jest w przypadku materiałów niezbędnych dla działalności głównie wyrobów hutniczych. Spółka dąży do minimalizowania ryzyka poprzez lokowanie dostaw materiałów po stronie klienta, zagwarantowanie w umowach z odbiorcami możliwości indeksacji cen. Ponadto, w przypadku braku mocy przerobowych lub możliwości technologicznych, Spółka korzysta przy wykonywaniu zadań produkcyjnych z usług kooperantów w zakresie obróbki mechanicznej i cieplnej, cynkowania, hartowania, wycinania laserem i in. usług. Spółka posiada zdywersyfikowane źródła zaopatrzenia w materiały do produkcji

Zamet Industry

i świadczenia usług kooperacyjnych tak, więc nie występuje uzależnienie od jednego lub kilku dostawców.

Ryzyko związane z niskim stopniem dywersyfikacji przychodów

Aktywna polityka rozwoju sprzedaży w segmencie wielkogabarytowych urządzeń do podwodnego wydobycia ropy i gazu zaowocowała nawiązaniem ścisłej współpracy z grupą odbiorców związanych z produkcją tego typu urządzeń. Jesteśmy postrzegani przez naszych odbiorców jako wiarygodny i wysokiej jakości partner. Wahania koniunktury na rynkach światowych mogą spowodować, iż zakres współpracy może zostać ograniczony lub podlegać znacznym wahaniom. Ograniczenie zamówień producentów urządzeń do podwodnego wydobycia ropy i gazu może spowodować trudności w szybkim znalezieniu nowego kręgu odbiorców na produkty wytwarzane przez naszą Spółkę w segmencie tych urządzeń i wpływać na pogorszenie się wyników finansowych, dlatego też staramy się ograniczać powyższe ryzyko zwiększaniem dywersyfikacji geograficznej rynków zbytu, która pozwala wykorzystywać różnice w czynnikach kształtujących koniunkturę na rynkach lokalnych, jak również poprzez poszukiwanie nowych – pochodzących spoza branży naftowo-gazowej – odbiorców i klientów na urządzenia i maszyny wytwarzane przez Zamet Industry S.A.

Ryzyko związane z poziomem wzrostu gospodarczego na świecie

Ze względu na rosnące ceny surowców oraz praktykę wspierania popytu na rynkach wewnętrznych przez różnego typu wydatki rządowe istnieje ryzyko pojawienia się presji inflacyjnej w kluczowych gospodarkach na świecie. Może to skutkować serią podwyżek stóp procentowych i przyczynić się do ograniczenia tempa globalnego wzrostu gospodarczego. W efekcie może to powodować mniejsze zamówienia od głównych odbiorców maszyn i urządzeń wielkogabarytowych na produkty wytwarzane przez Zamet Industry S.A. Nasza Spółka uzyskała w 2011 roku blisko 87% przychodów, ze sprzedaży na rynkach zagranicznych. Ewentualne pogorszenie tempa wzrostu gospodarczego na świecie i gorsza koniunktura na rynkach zagranicznych może zatem negatywnie wpłynąć na oczekiwany wzrost przychodów oraz wyniki finansowe Spółki.

Ryzyko związane z obniżeniem tempa wzrostu gospodarczego w Polsce

Perspektywy rozwoju działalności Spółki na rynku krajowym uwarunkowane są wieloma czynnikami, na które wpływ wywiera stan polskiej gospodarki. Powyższe czynniki obejmują między innymi tempo wzrostu PKB, inflację, wysokość stóp procentowych, poziom oraz zmienność kursów walutowych, system podatkowy, deficyt finansów publicznych, bezrobocie, a także rozwój branż wykorzystujących wielkogabarytowe maszyny i urządzenia. Niekorzystne zmiany jednego lub kilku z powyższych czynników w szczególności kryzys finansów publicznych, kryzys walutowy lub zahamowanie tempa wzrostu gospodarki oraz wynikający z tego spadek inwestycji w takich gałęziach przemysłu jak przemysł hutniczy, energetyka, górnictwo itp., mogą mieć negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową oraz wyniki Spółki.

Ryzyko związane z tempem wzrostu rynku offshore

Prezentowane analizy rynku offshore związanego z wydobyciem ropy i gazu ze źródeł podmorskich przewidują w najbliższych latach szybki rozwój tego segmentu działalności. Głównym czynnikiem będzie przewidywany wzrost zapotrzebowania świata na pierwotną surowce energetyczne, w tym na ropę i gaz. Jednym z warunków długookresowego, szybkiego rozwoju tego rynku jest konieczność odkryć nowych podmorskich złóż ropy i gazu oraz postęp technologiczny umożliwiający eksplorację złóż położonych na obszarach morskich o dużej głębokości. Dzięki dokonany odkryciom w ostatnich latach oraz perspektywą eksploatacji złóż zlokalizowanych

Zamet Industry

w akwenie Morza Arktycznego perspektywa rozwoju w ciągu najbliższych 10-20 lat wydaje się niezagrożona. Jednak w przypadku pojawienia się trudności technologicznych, obecnie nierozpoznanych, może okazać się, iż wydobycie ropy z już odkrytych złóż nie jest możliwe lub jest możliwe w ograniczonym zakresie. Może to spowodować niższe od spodziewanego tempo rozwoju rynku offshore. W takiej sytuacji środki finansowe kierowane na budowę platform i statków offshore mogą okazać się niższe od oczekiwanych, co może skutkować niższym poziomem zamówień na wyposażenia tych jednostek. W efekcie może to spowodować niższe od zakładanych przychody i wynik finansowy Spółki.

Ryzyko związane z rolą kadry inżynieryjno-technicznej oraz z trudnościami wynikającymi z pozyskania wykwalifikowanej kadry technicznej i inżynierskiej

Proces przygotowania produkcji każdej maszyny i urządzenia związany jest z szeregiem prac o charakterze techniczno-produkcyjnym i technologicznym. Warunkiem wytworzenia produktu spełniającego określone wymagania techniczne jest dysponowanie wysoko wykwalifikowaną kadrą inżynierską. Do kluczowych pracowników naszej Grupy Kapitałowej należą, w szczególności: pracownicy działu technicznego, w tym m.in. specjaliści badań nieniszczących - posiadający certyfikaty do wykonywania badań: UT, MT, PT, RT i VT na poziomie 2, certyfikowani przez niezależne jednostki, takie jak TÜV (TÜV Rheinland Polska), PTBN (Polskie Towarzystwo Badań Nieniszczących) oraz IS (Instytut Spawalnictwa Gliwice); inżynierowie spawalnicy czy operatorzy strategicznych maszyn numerycznych, pracownicy działu handlowego, odpowiedzialni za szeroko rozumiane kontakty z klientami (odpowiadają m.in. za: pozyskiwanie klientów, przygotowanie oferty, realizację zamówienia, kontrolę odbioru, kontrolę wysyłki, monitoring płatności). Ewentualna utrata istotnej części kadry inżynierskiej odpowiedzialnej za prace projektowe, technologiczne i konstrukcyjne może powodować trudności z realizacją kontraktów bądź ich opóźnioną realizację i w efekcie negatywnie wpływać przyszłe wyniki naszej Grupy. Ponadto istnieje ryzyko, iż w przypadku trudności na rynku pracy, w przyszłości utrudnione będzie zatrudnienie wystarczającej ilości osób z odpowiednim doświadczeniem, wykształceniem i kwalifikacjami zawodowymi, co może negatywnie oddziaływać na możliwość zwiększania produkcji i wdrażania nowych maszyn, konstrukcji i rozwiązań technicznych przez Spółkę.

Zamet Industry

8. Informacje o podmiocie uprawnionym do badania sprawozdania finansowego.

Audytor	Data umowy	Przedmiot umowy	Wynagrodzenie netto PLN
Deloitte Audyty Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie	05 lipca 2012	<ul style="list-style-type: none">przebieg skróconego śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej ZAMET INDUSTRY sporządzonego na 30.06.2012 r. , zgodnie z MSSF	34 000,00 zł
		<ul style="list-style-type: none">badanie skróconego śródrocznego sprawozdania jednostkowego ZAMET INDUSTRY S.A. sporządzonego na dzień 30.06.2012r, zgodnie z MSSF	
		<ul style="list-style-type: none">badanie rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego ZAMET INDUSTRY S.A sporządzonego na 31 grudnia 2012 roku, zgodnie z MSSF	52 000,00 zł
		<ul style="list-style-type: none">badanie rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej ZAMET INDUSTRY sporządzonego na 31 grudnia 2012 roku, zgodnie z MSSF	
RAZEM			86 000,00 zł

Spółka informowała o wyborze przez Radę Nadzorczą Emitenta podmiotu uprawnionego do przeprowadzania badania sprawozdań finansowych Emitenta raportem bieżącym nr 19/2012 z dnia 03.07.2012 r.

9. Oświadczenia Zarządu Zamet Industry S.A.

Niniejszym Zarząd Zamet Industry S.A. oświadcza, iż wedle najlepszej wiedzy Zarządu, półroczne skrócone sprawozdanie finansowe Zamet Industry S.A. i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości, odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Spółki oraz jej wynik finansowy. Sprawozdanie to zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji spółki, w tym opis podstawowych ryzyk i zagrożeń.

Ponadto Zarząd oświadcza, iż podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych, dokonujący badania skróconego sprawozdania finansowego Zamet Industry S.A., został wybrany zgodnie z przepisami prawa. Podmiot ten oraz biegły rewident dokonujący tego badania spełnili warunki do wydania bezstronnego i niezależnego raportu z badania, zgodnie z obowiązującymi przepisami i zasadami zawodowymi.

Sprawozdanie Zarządu zostało zatwierdzone do publikacji dnia 20 sierpnia 2012 roku.

Prezes Zarządu – Jan Szymik